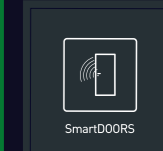
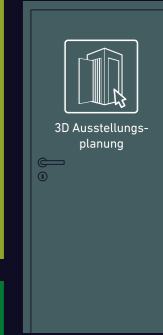
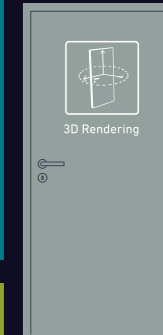
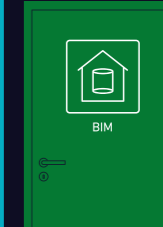
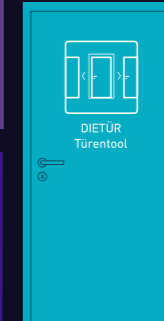
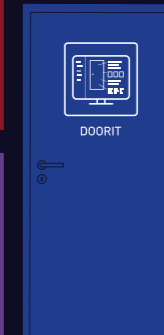
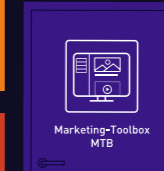
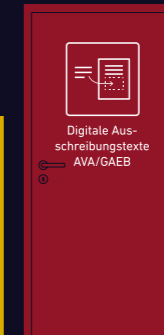
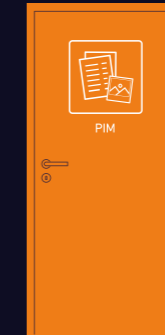
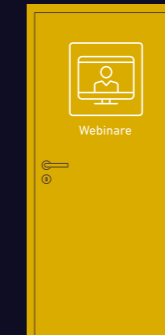
















GARANTDIGITAL

Gemeinsam in
die digitale Zukunft

garant-digital.de



Inhaltsverzeichnis

													
Showroom Partnerkonzept Gemeinsam besondere Türen-Kompetenz zeigen	DOORIT Die Software für Türen	PIM Produkt-Informationen-Management	DIETÜR Das Online-Türentool	Elektronische Geschäftsprozesse EGP	Digitales Türenhandbuch Alle Daten zu GARANT Türen an einem Ort	Digitale Ausschreibungstexte AVA / GAEB	Schreiner Webservice Unterstützung bei professioneller Website	BIM Building Information Modelling	Webinare Türen-Wissen jederzeit und überall	3D Rendering Fotorealistisch und kostenlos einsetzbar	3D Ausstellungsplanung GARANT plant Ihre Türen-Ausstellung	Marketing-Toolbox MTB	SmartDOORS SmartDOORS vereinfachen den Alltag
05	15	25	35	51	59	69	77	85	91	99	107	119	131

GARANTDIGITAL

Showroom Partnerkonzept

garant-digital.de/#/showroom-partnerkonzept





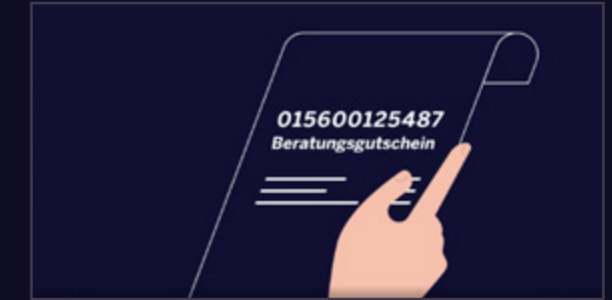
Familie Käufer möchte eine neue Tür für ihr Haus. Über die PLZ-Suche auf der GARANT Website sucht Herr Käufer nach Fachhändlern in der Nähe.



Fachhändler mit attraktiver GARANT Ausstellung sind mit dem Showroom-Partner-Icon gekennzeichnet. Dies beeinflusst auch Familie Käufers Entscheidung.



Die Showroom-Partner-Landingpage wird von GARANT für den Fachhändler erstellt. Sie zeigt spannende Eindrücke aus der Türen-Ausstellung sowie Informationen über GARANT Produkte.



Außerdem kann Familie Käufer direkt auf der Showroom-Partner-Landingpage einen Beratungsgutschein ausfüllen und ausdrucken.



Beim Fachhändler, Herrn Kaufmann, zeigt sie den ausgedruckten Beratungsgutschein vor und lässt sich ausführlich von ihm beraten.



Familie Käufer findet dank der kompetenten Beratung von Herrn Kaufmann ihre Wunsch-Tür, die alle technischen und optischen Ansprüche erfüllt.



Über ein Händler-Schreiner-Netzwerk vermittelt Herr Kaufmann der Familie Käufer auf Wunsch einen lokalen Schreiner für die fachgerechte Montage der GARANT Türen.



Egal ob bei Beratung oder Montage, GARANT unterstützt seine Fachhändler und deren regionale Schreiner digital und analog. Und Familie Käufer ist vom Rundum-Service begeistert.

GARANTDIGITAL



Showroom Partnerkonzept

Gemeinsam besondere Türen-Kompetenz zeigen

Werden Sie GARANT Showroom-Partner!

Mit unserem Partnerkonzept bieten wir Ihnen zukunftsweisende Impulse für den Erfolg Ihrer Türen-Ausstellung: Als GARANT Showroom-Partner setzen Sie auf eine gezielte Abverkaufsunterstützung online und offline.

Unsere durchdachten Maßnahmen bringen Ihnen die Kundschaft direkt in Ihre Ausstellung – und stärken so Ihren stationären Handel sowie Ihre Ausstellungs-kompetenz.

So profitieren Sie als GARANT Showroom-Partner

Unser erfahrenes Ausstellungs- und Marketing-Team unterstützt Sie mit vielen kostenlosen Leistungen:

- **Regelmäßige Aktualisierung** der GARANT Exponate in Ihrer Türen-Ausstellung
- **Erstellung, Hosting und Bewerbung** Ihrer persönlichen Showroom-Partner-Website mit **aussagekräftigen Außen- und Innenaufnahmen Ihres Unternehmens**
- **Kundenfrequenzerhöhung** und Identifikation der Interessenten in Ihrer Ausstellung mittels **Beratungsgutschein** auf Ihrer Showroom-Partner-Website
- **Praktischer Showroom-Partner-Aufsteller** für den Eingangsbereich Ihrer Ausstellung – Interessenten mit Beratungsgutschein werden gezielt in Ihre Ausstellung geführt

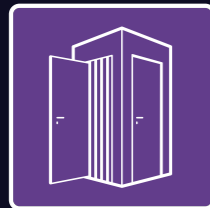
Sie werden online gefunden

Ihre Kunden suchen häufig online nach **Innen-Türen-Händlern in der Nähe**. Die suchmaschinenoptimierte GARANT Website (garant.de) mit dem **Menüpunkt „Händlersuche“** macht das ganz einfach.



Nach PLZ-Eingabe auf **garant.de** werden Ihre Unternehmensdaten für das entsprechende PLZ-Gebiet angezeigt. Über das klickbare **Showroom-Partner-Logo** gelangen die Kunden auf Ihre **persönliche Showroom-Partner-Landingpage**.

GARANTDIGITAL



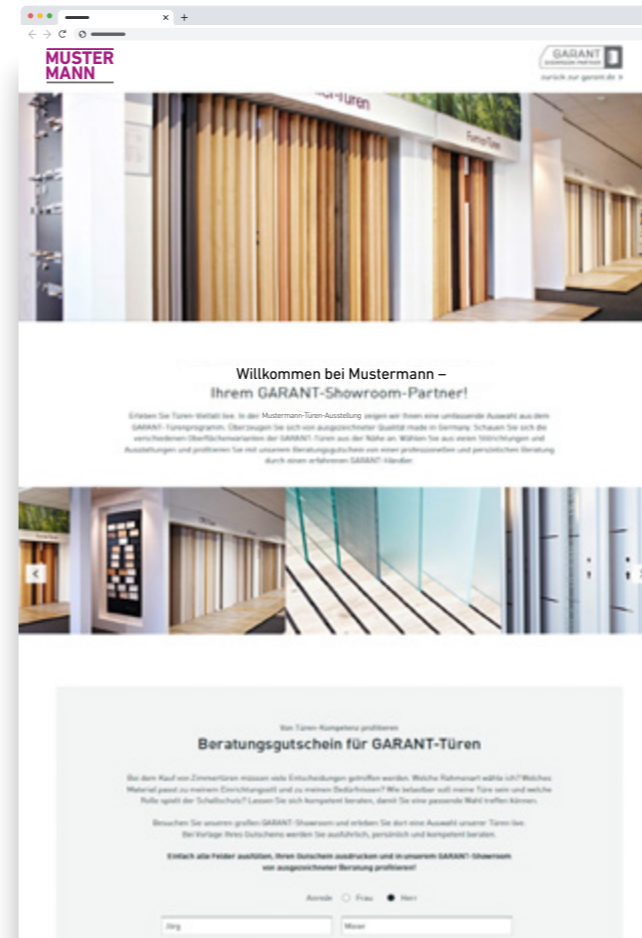
Showroom Partnerkonzept

Sie präsentieren Ihre Türen-Ausstellung online.

Wir bieten Ihnen Raum für einen ersten, aber **repräsentativen Eindruck** Ihrer GARANT Türen-Ausstellung: Auf Ihrer persönlichen Showroom-Partner-Landingpage sehen Ihre Kunden, warum sich **ein Besuch bei Ihnen ganz sicher lohnt**.

Ihre Vorteile auf einen Blick:

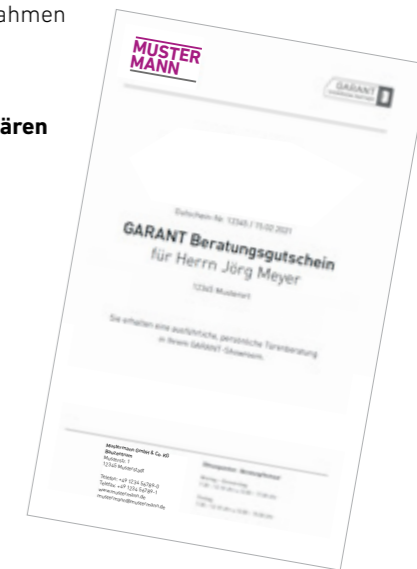
- Außenaufnahmen **Ihres Unternehmens**
- **Einblicke in Ihre Türen-Ausstellung**
- Informationen zum **GARANT Türen-Programm**



Sie gewinnen durch Beratungsgutscheine Neukunden

Mit unserem Partnerkonzept bieten wir Ihnen **zukunftsweisende Impulse** für den Erfolg Ihrer Türen-Ausstellung: Als GARANT Showroom-Partner setzen Sie auf eine gezielte Abverkaufsunterstützung online und offline.

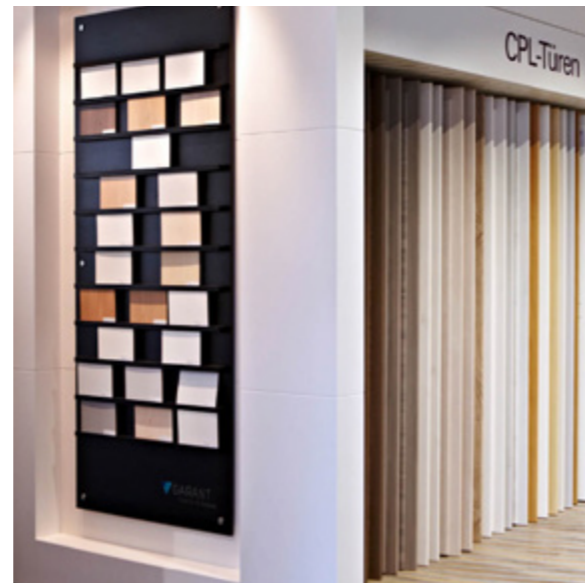
Unsere durchdachten Maßnahmen bringen Ihnen die Kunden direkt in Ihre Ausstellung – und stärken so Ihren **stationären Handel** sowie Ihre **Ausstellungskompetenz**.



GARANTDIGITAL



Showroom Partnerkonzept



So werden Sie GARANT Showroom-Partner

Als unser Showroom-Partner profitieren Sie von vielen Vorteilen. Alle Voraussetzungen für unsere erfolgreiche Partnerschaft haben wir hier für Sie zusammengestellt:

- **Repräsentative Ausstellung** mit mindestens 10 GARANT Elementen und mindestens 50 % GARANT Anteil an allen gezeigten Türen
- **Beratung, Planung, Konzept** sowie sämtliche Kosten für **GARANT Exponate** sowie Aufbau der Ständersysteme und Exponate **übernehmen wir – Sie tragen lediglich die Kosten für eventuelle zusätzliche Ständersysteme.**
- Nutzung des in der Marketing-Toolbox bereitgestellten **Erfassungsformular für Beratungsgutscheine.**
- Verlinkung Ihrer Händler-Website mit der Showroom-Partner-Landingpage sowie Angabe Ihrer Telefonnummer und E-Mail-Adresse zur **gezielten Kontaktaufnahme** der Interessenten.
- Aufstellung der von uns gestellten **Außenbanner** am Eingang.
- Bereitstellung eines **zuverlässigen Montageservice** bzw. einer Montage-Schreinerempfehlung für Ihre Endkunden.
- **Kostenfreie Planung und Lieferung** von insgesamt 10 GARANT Pflichtprodukten für die Showroom-Partner-Ausstellung
- **Kostenfreie Montage** der 10 GARANT Pflichtprodukte in der Showroom-Partner-Ausstellung.
- Kostenfreie GARANT Pflichtprodukte bleiben Eigentum von GARANT und werden kontinuierlich durch GARANT AD **kostenfrei aktualisiert.**
- **Weitere GARANT Wunschprodukte** können je nach Umfang und Ausführung kostenpflichtig bestellt werden.

Wenn auch Sie Interesse daran haben GARANT Showroom-Partner zu werden, dann melden Sie sich gerne jederzeit.

Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Udo Roggendorf
06551 1470614
✉ udo.roggendorf@tuer.de

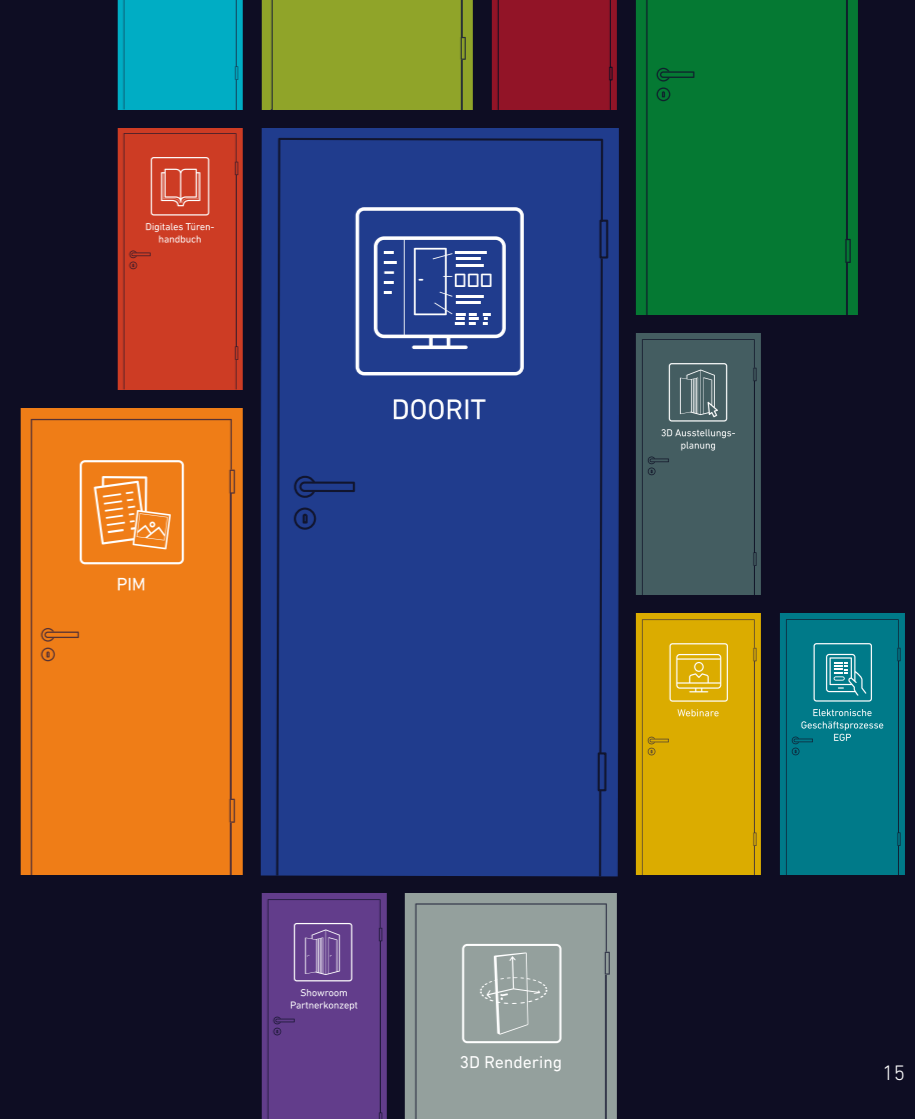


GARANTDIGITAL

DOORIT

Die Software für Türen

garant-digital.de/#/doorit





Die manuelle Kalkulation ist aufwendig und fehleranfällig. Große Aufträge und Sonderanfertigungen werden hier zum Graus.



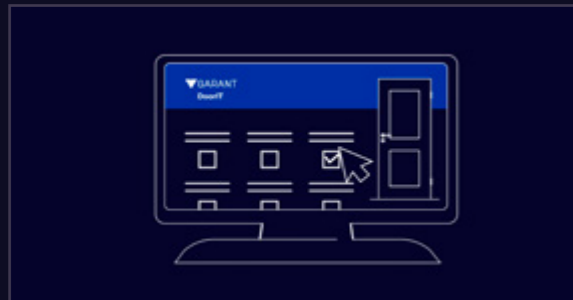
Veraltete Bestellsysteme erzeugen nicht nur viel Arbeit, sondern auch jede Menge Papiermüll. GARANT DOORIT ändert das!



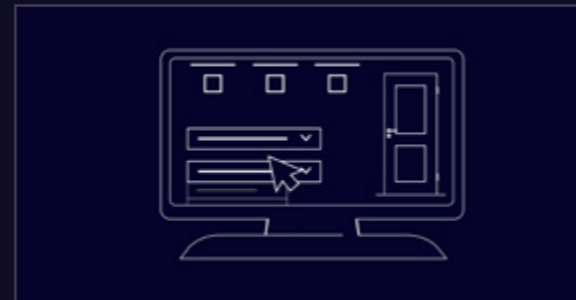
Verringern Sie Fehlerquoten und Zeitaufwand signifikant und tragen so zur Zufriedenheit Ihrer Belegschaft bei.



GARANT DOORIT ist eine WEBbasierte Anwendung, die einfach über den Browser bedienbar ist – ohne internen Wartungsaufwand.



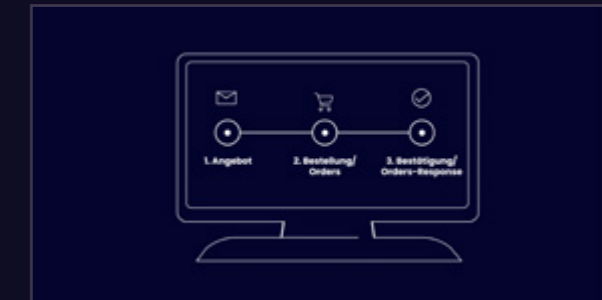
Eine intuitive und zuverlässige Bedienung sowie das integrierte und aktuelle Produktwissen erleichtern die Arbeit enorm.



Dank integrierter Elementbildung, die Abhängigkeiten einzelner Bauteile sicher aufeinander abstimmt, gelingt die Kalkulation schnell und einwandfrei.



Das fertige Angebot einfach ausdrucken oder elektronisch versenden.



Auch die finale Bestellabwicklung mit GARANT können Sie direkt über DOORIT regeln – effizienter und zuverlässiger war Kalkulation noch nie.

GARANTDIGITAL



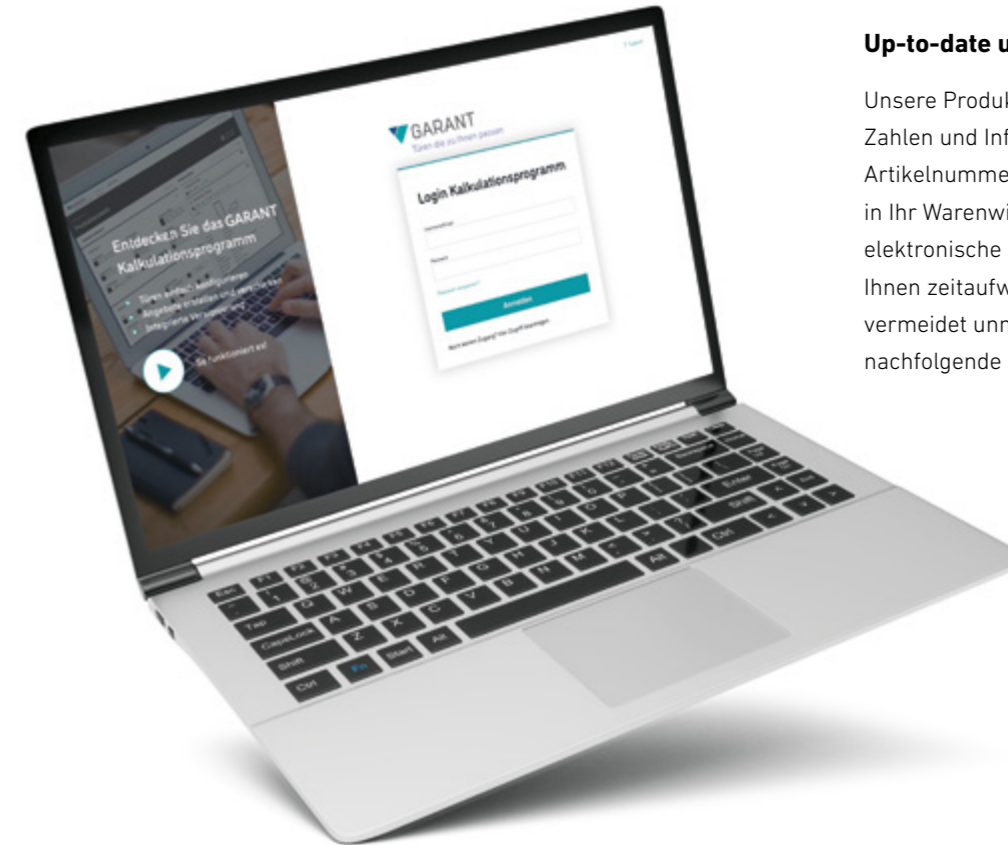
DOORIT

WEBbasierte Kalkulation

für Tür-Einsteiger und

Objektprofis

Intuitive Bedienung und hohe Performance machen die Kalkulation einfacher und schneller als je zuvor. Sie brauchen lediglich eine Internetverbindung, um auf diese WEBbasierte Anwendung zuzugreifen. Sie müssen kein Programm herunterladen und installieren. So sind weder extra Software noch IT-Anpassungen notwendig. Sie sparen also nicht nur Zeit, sondern auch Kosten.



Up-to-date und effizient

Unsere Produkte sind immer mit aktuellen Zahlen und Informationen hinterlegt. EAN-Artikelnummern, EDIFACT- oder XML-Schnittstellen in Ihr Warenwirtschaftssystem ermöglichen eine elektronische Bestellanbindung. Dies erspart Ihnen zeitaufwendige Doppelerfassungen, vermeidet unnötige Fehler und erleichtert sogar nachfolgende Prozesse.

GARANTDIGITAL



DOORIT

Sichere und schnelle Konfiguration

Ein typisches Problem in der Bestellung und Kalkulation sind die Abhängigkeiten einzelner Bauteile. Mit dem integrierten Produktwissen und der Elementbildung von DOORIT brauchen Sie sich darum keine Sorgen mehr zu machen.

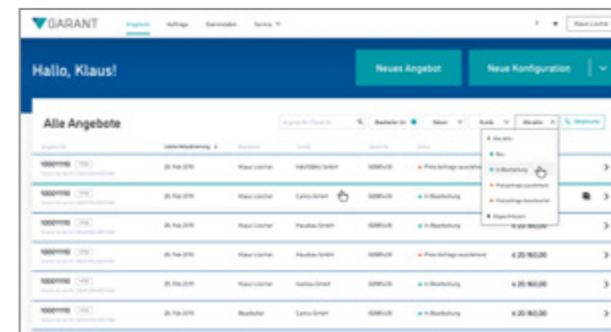
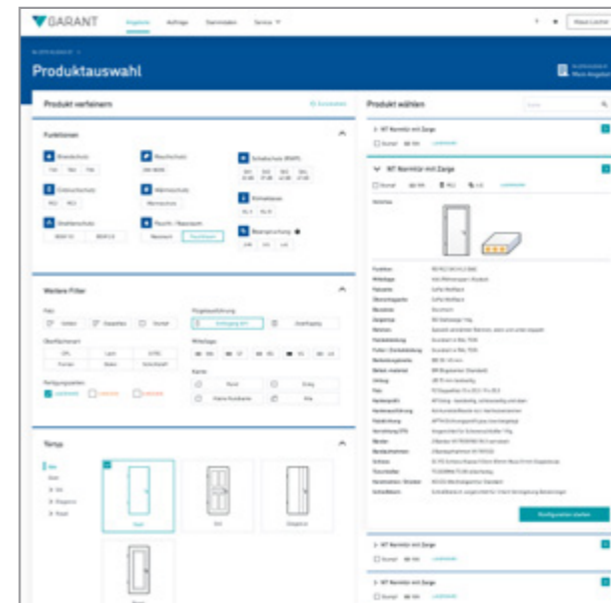
Preissicherheit

Ihre spezifischen Einkaufskonditionen sind bereits im System hinterlegt, so dass Sie garantiert preisichere Kalkulationen durchführen.

Ihr Schreiner-Netzwerk profitiert ebenfalls

Empfehlen Sie auch Ihren Schreinereien die Cloudlösung von GARANT: Denn diese profitieren von der produktsicheren Konfiguration und Sie profitieren wiederum von deren Angebotsdaten.

Dank der hinterlegten Preise und des Konfigurators kann der Schreiner dem Kunden direkt ein Angebot erstellen – auch für Maßanfertigungen.



Stetige Weiterentwicklung

Wir möchten Ihnen das beste Kalkulationsprogramm bieten und werden dies deshalb stetig weiter für Ihre Bedürfnisse optimieren. Bereits geplant ist eine Online-Auftragsverfolgung über ein praktisches Kunden-Cockpit und vieles mehr ...

Wir informieren Sie, sobald DOORIT auch für Sie verfügbar ist.

Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Christine Häuser
doorit@garant.de



GARANTDIGITAL



DOORIT



Alle Vorteile auf einen Blick

- 01 Immer up-to-date**
durch die mandantenfähige WEBbasierte Lösung und schnelle Datenaktualisierung.
- 02 Keine internen Wartungsaufwendungen**
durch Serverinstallation und IT-Anpassungen.
- 03 Keine spezifischen Systemanforderungen**
außer der Internetverbindung.
- 04 Einfache, intuitive Nutzung**
dank eines Designs, das Ihre Arbeitsabläufe im Blick hat.
- 05 Schnelle Konfiguration**
Hohe Performance ermöglicht schnelle, durchgängige Nutzung.
- 06 Integriertes Produktwissen**
und damit hohe Sicherheit bei der Produkt- und Detail-Auswahl.
- 07 Integrierte Elementbildung,**
um Abhängigkeiten einzelner Bauteile sicher aufeinander abzustimmen.
- 08 Preissicherheit**
durch die Integration kundenspezifischer Einkaufskonditionen.
- 09 Erweiterbar um Ihren B2B-Webshop.**
- 10 Zeitersparnis bei der Kalkulation**
und den nachfolgenden Prozessen.
- 11 Anbindung zu PIM- und BIM-**
Datenstrukturen möglich.
- 12 Anbindung an die Warenwirtschaft unserer Händler** erspart Doppelfassungen und ermöglicht direkte elektronische Bestellung aus dem Angebot heraus.

GARANTDIGITAL

PIM – Produkt-Information- Management

garant-digital.de/#/pim





Fachhändler Peter Kaufmann hat nicht viel Zeit, doch er braucht aktuelle Produktbilder und Texte für seinen Online-Shop, Flyer und Werbebroschüren.



Er ist ratlos. Wo kann er die benötigten Produkt-Informationen und Bilder ohne langes Suchen und Abgleichen finden – am besten alles auf einen Klick?



Das PIM-Online-Tool von GARANT bietet die Lösung. Es hilft Herrn Kaufmann schnell und einfach die nötigen Infos zu bekommen.



So kann er gezielt die GARANT Produkte selektieren, die er für seine lokale Vermarktung bewerben möchte.



Hier findet er zielgruppengerechte Bilder, Texte und Artikeldaten für Flyer und Broschüren. Für seinen Online-Shop nutzt er die praktische Downloadfunktion.



Das PIM-Online-Tool von GARANT bietet Herrn Kaufmann alles für die Gestaltung seiner Werbemittel. Sogar Artikelnummern und -daten sind bereits verknüpft.



Mit allen relevanten Daten an einem Ort macht die Erstellung richtig Spaß! Und dazu spart er Zeit und Geld.



Herr Kaufmanns Marketing-Materialien sind nun brandaktuell. Er freut sich über seinen digitalen und analogen Geschäftsauftritt und über neue Kunden.



PIM – Produkt-Information- Management

Produktdaten für Ihre Vermarktung

Sie benötigen Produktdaten für Ihr System, möchten einen Online-Shop mit neuen Artikeln aktualisieren oder suchen hochauflösende Bilddaten für eine Kampagne? Dann ist PIM – das Produkt-Information-Management aus der Marketing-Toolbox von GARANT – genau das richtige für Sie.

Mit PIM stellen Sie ganz unkompliziert Artikeldaten, Produkttexte und -bilder, Ambientebilder und Zertifikate automatisch zusammen. Auch der Download ist ganz einfach. Ideal für die Anbindung an einen Webshop, die Gestaltung von eigenen Verkaufsunterlagen und Mailings.



Ihr Weg zu PIM: Die Marketing-Toolbox (MTB)

Über den Navigationspunkt „PARTNER“ - „Fachhändler“ auf unserer Webseite www.garant.de gelangen Sie zum Fachhändler-Login der Marketing-Toolbox (mehr Infos zur MTB auf S. 119). Benutzernamen und Passwort finden Sie in jedem Newsletter. Alternativ können Sie sich mit Hilfe der „Passwort vergessen“-Funktion Ihre Zugangsdaten neu zusenden lassen. Von hier starten Sie das PIM-Produkt Informations Management als weiteres Modul.



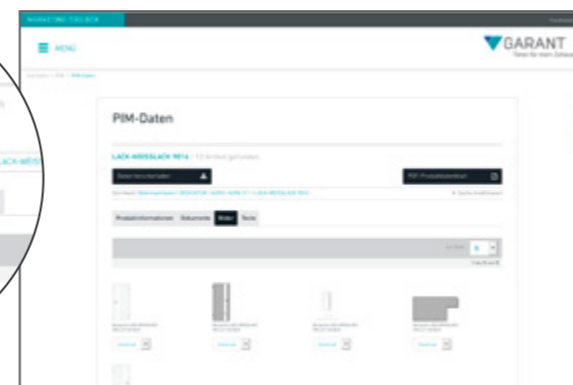
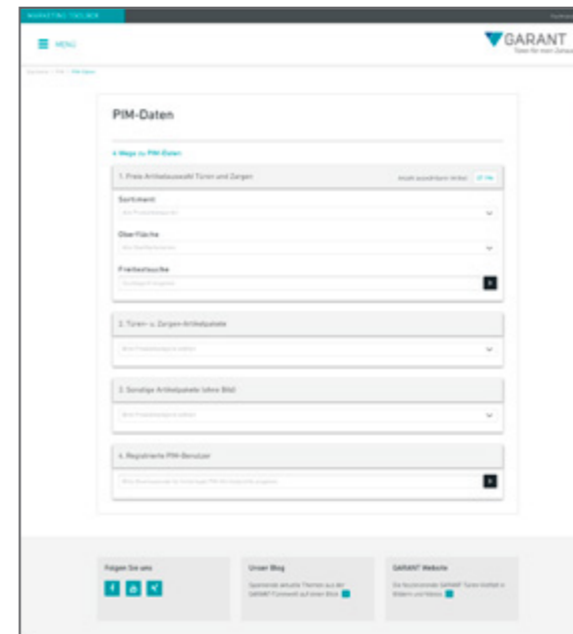
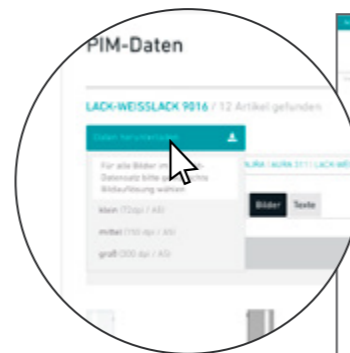
PIM – Produkt-Informations- Management

So einfach funktioniert's:

Wenn Sie bereits die genaue Produktbezeichnung kennen, gehen Sie einfach über die Freitextsuche. Ansonsten führen wir Sie gerne Schritt für Schritt durch unser Produktsortiment, damit Sie möglichst schnell die gesuchten Daten finden.

Wählen Sie bei "Sortiment" die Produktkategorie aus (Wohnraum-Türen, Funktions-Türen, Tür-Futter) - je nachdem für welches Produkt Sie Daten benötigen. Sie können die Ergebnisse von den Hauptprogrammen, wie zum Beispiel PROFILTÜR, über die Unterprogramme und Tür-Typ bis hin zur Oberflächenart filtern.

Laden Sie die gewünschten Inhalte wie z.B. Bilder, Produkttexte und Produktdatenblatt, einfach herunter.



Profitieren Sie von einem individuellen Attributprofil

Sie wünschen eine individuelle Auswahl an Produkten und benötigen aufgrund Ihres Zielsystems bestimmte Bezeichnungen der Produktmerkmale?

Gern erstellen wir Ihnen ein Attributprofil nach Ihren Anforderungen. So erhalten Sie einen individuellen passwortgeschützten Download unserer Produkte und minimieren den Aufwand in Ihrem System.

GARANTDIGITAL



PIM – Produkt-Information- Management



Webshop-Anbindung leicht gemacht

Mit dem gemeinsam erstellten, individuellen Attributprofil ist der Shop-Import einfacher denn je und das bei minimalem Aufwand in Ihrem System. Auf Wunsch generieren wir den Export unserer Produktdaten automatisiert regelmäßig für Sie neu. So entgeht Ihnen keine unserer Aktualisierungen.

Sprechen Sie uns einfach an!

Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

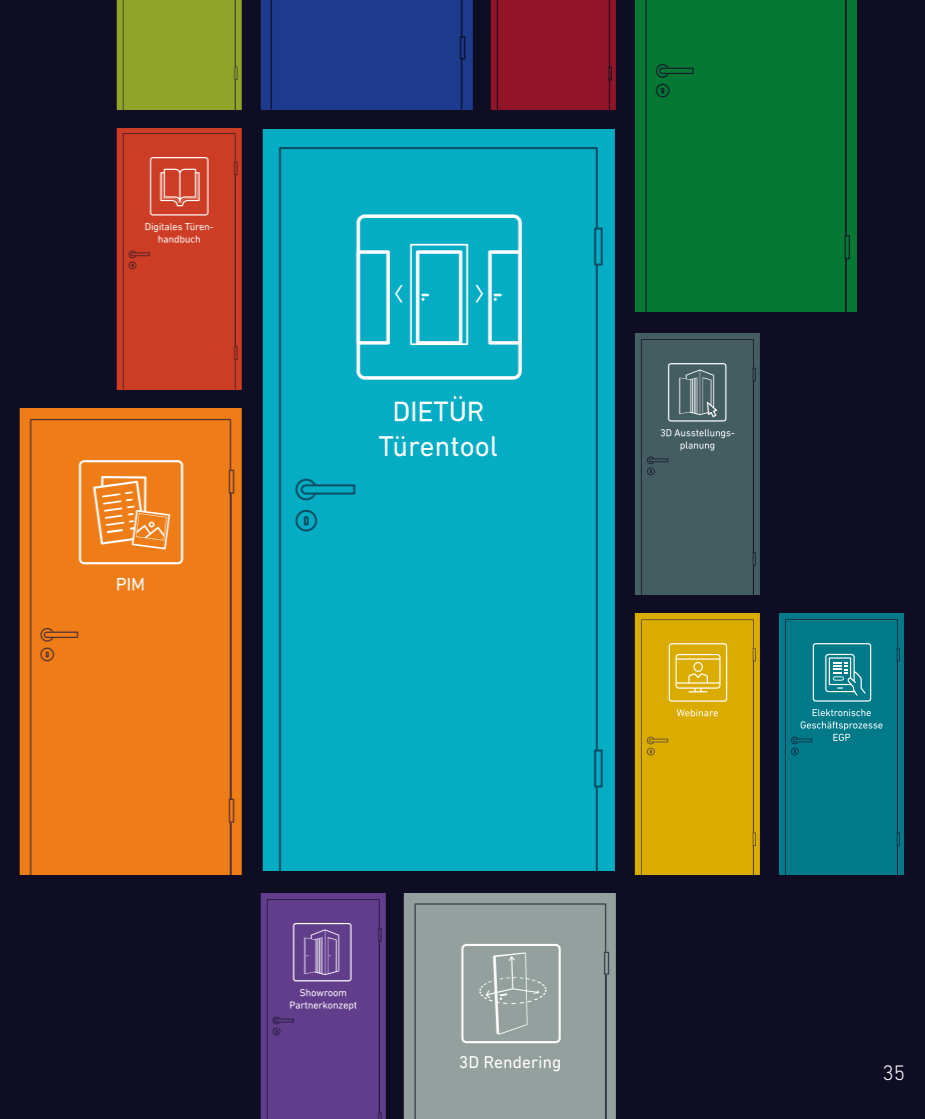
Stephan Mosch
✉ stephan.mosch@garant.de



GARANTDIGITAL

DIETÜR – Das Online-Türentool

garant-digital.de/#/die-tuer





Tim Käufer will für sein Einfamilienhaus Türen kaufen. Er hat konkrete Vorstellungen und möchte sich diese ansehen und prüfen, bevor er zum Fachhändler geht.



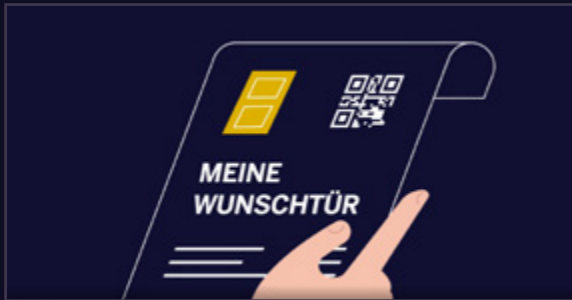
Auf der GARANT Website entdeckt er das Online-Türen-tool DIETÜR. Hiermit kann er schnell und intuitiv Türen nach seinen Kriterien zusammenstellen.



Über 50.000 Kombinationen stehen ihm zur Auswahl. Er kann Tür-Stil, Tür-Typ, Oberfläche, Glas und Beschlag nach seinen Wünschen kombinieren.



Wie aber würde seine Wunsch-Tür wohl in seinem Haus wirken? Die Funktion „Tür im Raum darstellen“ hilft ihm, sich genau dies besser vorstellen zu können.



Herr Käufer speichert seine Wunsch-Tür und druckt sich die Infos inklusive QR-Code aus. Anschließend vereinbart er einen Termin beim Fachhändler.



Er möchte sich vom Händler Herrn Kaufmann zu seiner Wunsch-Tür ausführlich beraten lassen. Dafür gibt er diesem den Ausdruck samt QR-Code.

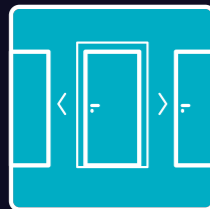


Händler Kaufmann kann dank des QR-Codes Herrn Käufer seine Wunsch-Tür nun 1:1 auf dem türengroßen Bildschirm des GARANT POE-Systems beeindruckend zeigen und weitere Varianten konfigurieren.



Familie Käufer ist fasziniert von der lebensgroßen Türen-Darstellung des GARANT POE-Systems und begeistert von der fachmännischen Variantenberatung.

GARANTDIGITAL

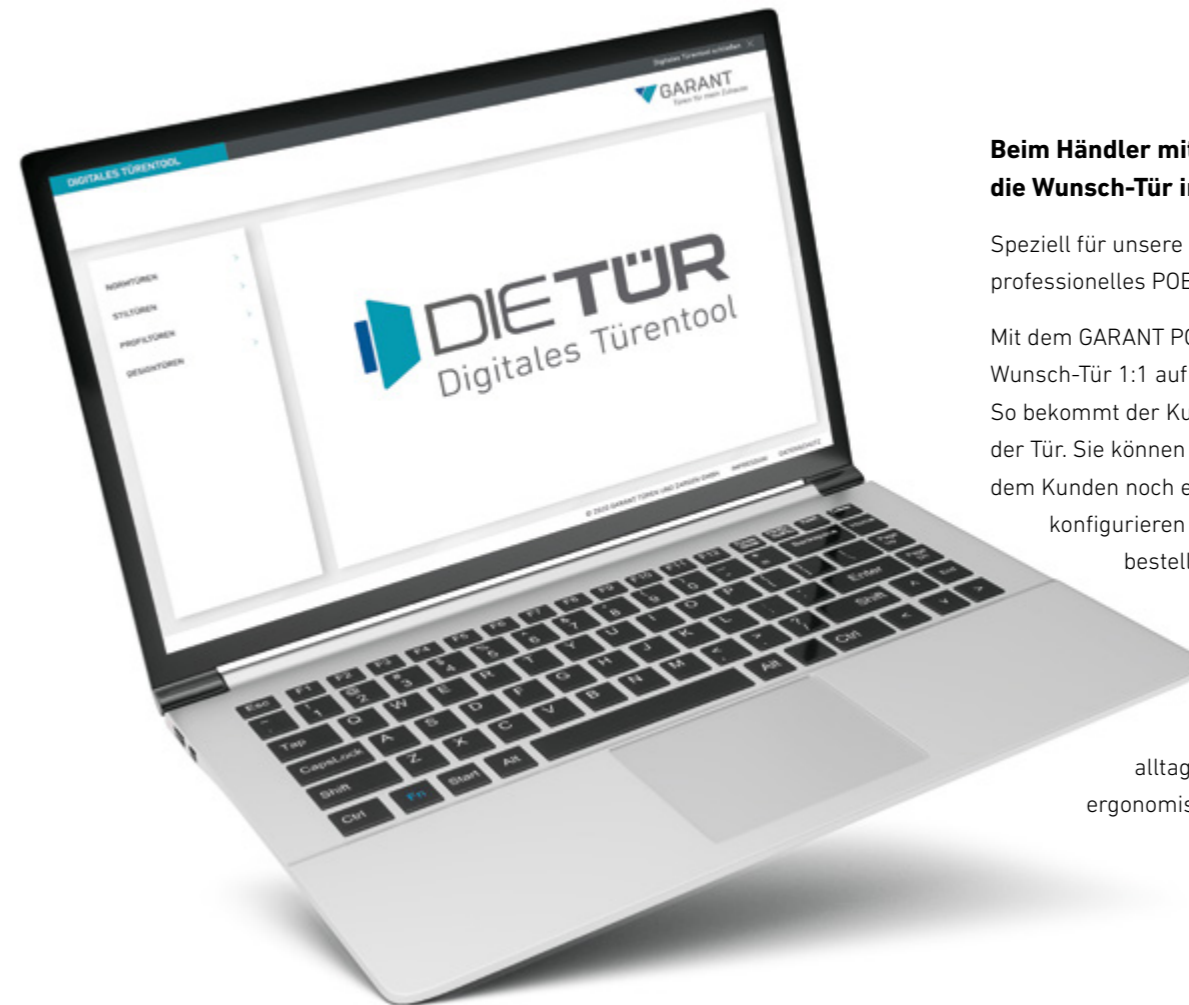


DIETÜR – Türentool

Bequem Wunsch-Tür konfigurieren

In einer Türen-Ausstellung ist nur für eine bestimmte Anzahl an Modellen Platz. Nicht alle Varianten einer Tür können gezeigt werden. Um diese Lücke zu schließen, haben wir das Online-Tool „DIETÜR“ entwickelt. Hierüber haben Sie und Ihre Kunden Zugriff auf über 50.000 Kombinationen einer Tür.

Die Funktion „Tür im Raum darstellen“ ist eine schöne Ergänzung, damit sich der Benutzer die Tür besser im Gesamtbild mit Wand und Boden vorstellen kann. Außerdem kann er sich seine Wunschliste samt QR-Code ausdrucken und damit zu Ihnen, dem Fachhändler gehen. Sie müssen nur den QR-Code scannen und wissen sofort, was der Kunde möchte.

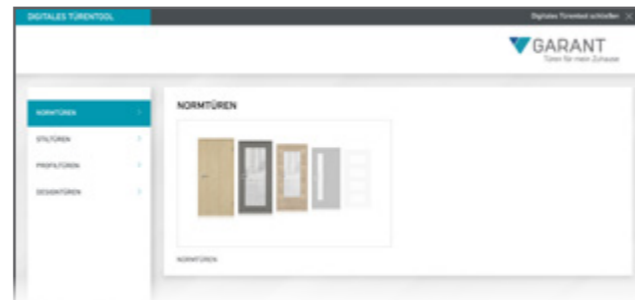
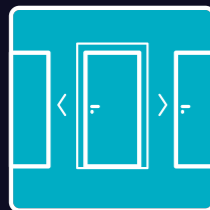


Beim Händler mit Point of Experience (POE) die Wunsch-Tür in Originalgröße sehen

Speziell für unsere Händlerausstellungen wurde ein professionelles POE-System entwickelt.

Mit dem GARANT POE können Sie dem Kunden seine Wunsch-Tür 1:1 auf dem 98 Zoll großen Monitor zeigen. So bekommt der Kunde eine ganz reale Vorstellung von der Tür. Sie können die Details der Türen-Auswahl mit dem Kunden noch einmal überprüfen, neue Varianten konfigurieren und schließlich seine Wunsch-Tür bestellen.

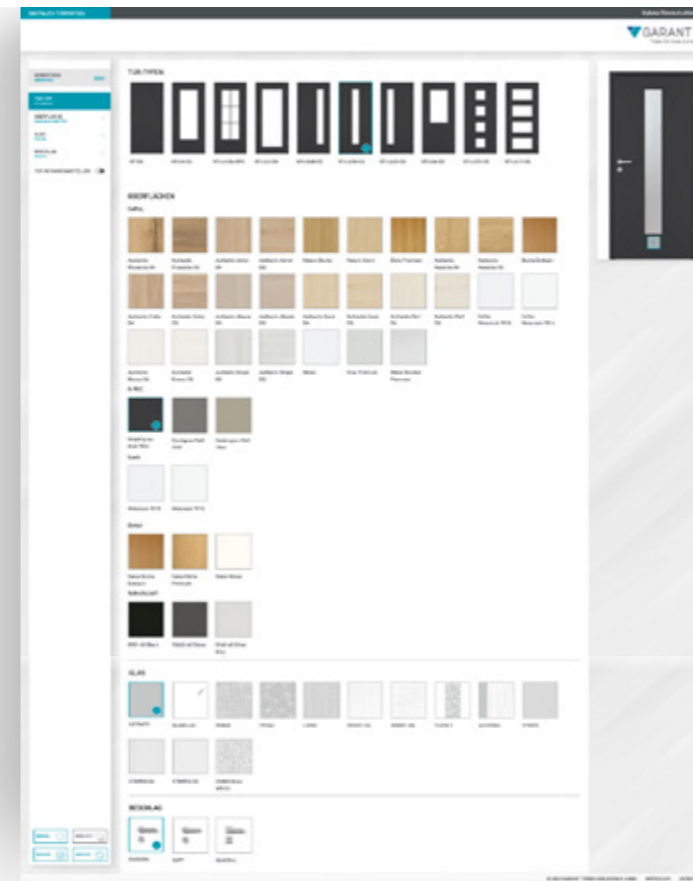
Dies erhöht nicht nur die Flexibilität und Vielfalt Ihrer Türen-Ausstellung, sondern ist dank des vom Monitor getrennten Schaltpultes alltagstauglich und besonders ergonomisch bedienbar.



Schritt 1: So einfach funktioniert das Online-Türentool von GARANT

Im ersten Schritt können Sie oder auch der Kunde daheim zwischen den fünf Hauptprogrammen NORM-, STIL-, PROFIL- und DESIGNTÜREN wählen.

Einfach anklicken und Sie landen in den jeweiligen Unterprogrammen. Dort können Sie anschließend bis ins kleinste Detail die Wunsch-Tür Ihres Kunden konfigurieren.



Schritt 2: Individualisierung der Tür

Innerhalb der jeweiligen Kategorie können Sie zwischen verschiedenen Tür-Typen wählen – zum Beispiel mit oder ohne Glas. Auch ob es zum Beispiel eine markante Riss-Eiche oder ein Uni-Farbtone sein soll. Außerdem haben Sie die Qual der Wahl beim Glas und Beschlag. Je nach Tür-Typ haben Sie unterschiedlich viele Auswahlmöglichkeiten.

Tür im Raum

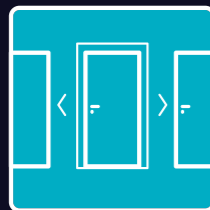
- Diese Funktion ermöglicht es die
- konfigurierte Tür virtuell mit verschiedenen Wandfarben und Böden anzusehen, um sich ein besseres Gesamtbild zu machen.



Das Ergebnis: Beratung und Bestellung beim Fachhändler

Wenn der Kunde seine Wunsch-Tür zu Hause konfiguriert hat, kann er sie einfach auf den digitalen Merkzettel packen oder gleich ausdrucken und damit für eine tiefere Beratung und anschließende Bestellung zu Ihnen in die Ausstellung kommen.

Klicken Sie hier um sich selbst zu überzeugen oder entdecken Sie das Türentool als Teil der praktischen GARANT Marketing-Toolbox.



DIETÜR – Türentool

DIETÜR in Ihrer Ausstellung

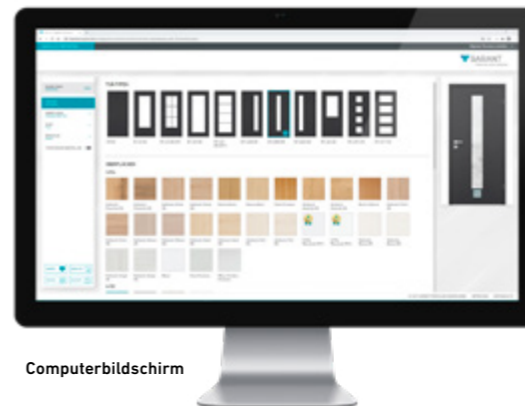
1. Online am eigenen PC, Tablet oder Smartphone

GRATIS

0,- Euro Investment: Die innovative Cloudlösung „DIETÜR“ ist für Sie kostenfrei. Sie können sie sofort an Ihren vorhandenen PCs nutzen. Auch Smartphones und Tablets sind möglich. Einzig ein Internetanschluss ist neben der Hardware erforderlich und schon kann es losgehen.

24/7 auf jedem internetfähigen PC

Hardware	vorhanden
Software	gratis (online 24/7)
Registrierung	keine
gesamt:	0,00 €



Computerbildschirm



Tablet



Smartphone

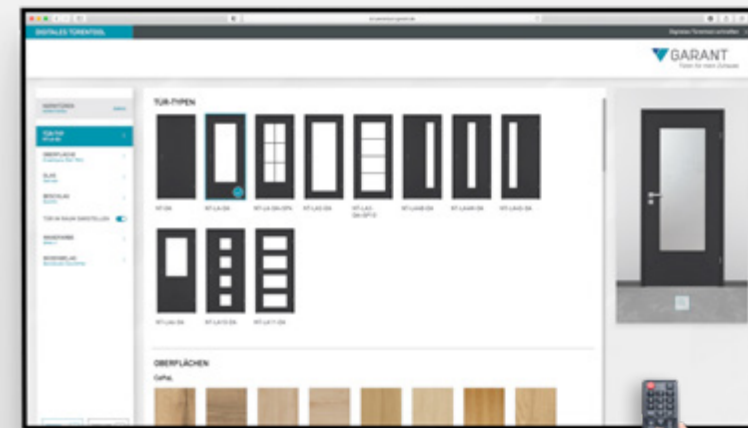
2. Online am Smart-TV

Kleines Investment mit großer Wirkung: Auch ein Smart-TV als Standlösung oder Wandinstallation eignet sich als kostengünstige Präsentationsmöglichkeit für „DIETÜR“.

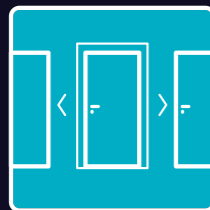
55"-Smart-TV (1,40 m Bildschirmdiagonale)

Hardware	ab ca. 450 €
Software	gratis (online 24/7)
Registrierung	keine
gesamt:	ca. 450 €

Smart-TV oder Touchscreen



GARANTDIGITAL



DIETÜR – Türentool

3. Online am Touchscreen mit PC-Anbindung

Alles an einem Bildschirm: Monitore mit Touchfunktion sind eine schicke Lösung, die einfach installiert und schnell einsatzbereit ist.

Die Komplettlösung mit Touchanwendung ist im Hoch- oder Querformat nutzbar.

Die gewünschte Ausrichtung regeln Sie einfach über die Systemeinstellungen des Monitors.



Im Quer- und Hochformat nutzbar

65"-Touchscreen mit Mini-PC	
Hardware	2.500–3.000 €
Software	gratis (online 24/7)
Registrierung	keine
Empfehlung	55"–65" Größe 4K-Auflösung
gesamt:	2.500–3.000 €

4. POE – Point Of Experience: Das Highlight der 1:1-Türen- Visualisierung

Die Wunsch-Tür in Originalgröße sehen: Mit GARANT POE – Point of Experience überführen Sie Ihre analoge Türen-Ausstellung in die digitale Welt – und das im Maßstab 1:1 und in brillanter Bildqualität.

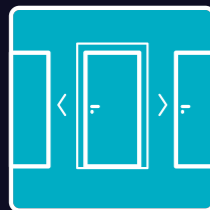


POE-System (freistehend oder an der Wand platziert)	
Hardware inkl. iPad für mobile Steuerung	✓
Software (lokal)	✓
Möbelbau	✓
Lieferung	✓
Montage	✓
Inbetriebnahme/ Einweisung	✓
gesamt:	22.000–23.000 €*

optional	
Support Variante A (telefonisch und remote)	118,75 €/Stunde
Support Variante B (telefonisch und remote)	40,00 €/monatlich

*Preis auf Anfrage und entsprechend der aktuellen Hardware-Konditionen

GARANTDIGITAL



DIETÜR – Türentool



Mit POE die Wunsch-Tür in Originalgröße sehen

Mit GARANT POE – Point of Experience erreicht die Türen-Beratung in Ihrer Ausstellung eine völlig neue Qualität. Mit ihr überführen Sie die analoge Türen-Ausstellung in die digitale Welt – und das im Maßstab 1:1 und hochauflösender 4K-Bildqualität.

Über das Bedienpult mit freistehendem Flachbildschirm am POE lassen sich mit dem Türentool „DIETÜR“ über 50.000 Produktkombinationen aufrufen. Auf dem entferntstehenden 98“-Monitor erfolgt die Präsentation der Türen, Zargen und Beschläge dann millimetergenau in der Originalgröße und bestechender Bildqualität. So präsentieren Sie Ihren Kunden ein 100 % reales Tür-Bild in nahezu allen Produktkombinationen aus Oberfläche, Tür-Typ, Glas, Sprossenrahmen und Beschlag in Ihrer Türen-Ausstellung.

Das Besondere für Sie: **Nicht nur die immense Vielfalt der GARANT Produktsortiments steht Ihnen zur Verfügung, auch die Bedienung des POE ist extrem angenehm und in ihrer Ergonomie einzigartig.** Monitor und Schaltpult

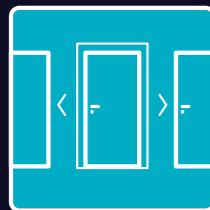
sind voneinander getrennt und haben den perfekten Abstand zueinander, um am Schaltpult zu konfigurieren und sich zeitgleich an der Türen-Darstellung auf dem Bildschirm entspannt und in Gänze erfreuen zu können.

Am GARANT POE können Sie direkt auf die Wunschliste Ihres Kunden eingehen. Über einen QR-Code, den er entweder auf einem Ausdruck oder auf seinem Smartphone mitbringt, wird die vorher konfigurierte Wunsch-Tür via Tablet eingelesen. So sind die Wunschkombinationen sofort in Originalgröße auf dem POE-Monitor sichtbar.

Ab hier können Sie detailliert weiter beraten und gegebenenfalls alternative Kombinationen und Varianten empfehlen.

Zudem können echte Bodenmusterplatten in einer flächenbündigen Aufnahmemulde vor dem Bildschirm positioniert und variabel ausgetauscht werden. Diese machen das Erlebnis noch realer und das Verkaufsgespräch noch überzeugender.

GARANTDIGITAL



DIETÜR – Türentool

Unser POE-System steht für Visualisierung

im Maßstab 1:1, brillante Bildqualität

in 4K und beste ergonomische Bedienung!



Bedrucktes Themenbanner rückseitig



Apple iPad für kabellose Steuerung



Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Stephan Mosch
✉ stephan.mosch@garant.de



GARANTDIGITAL

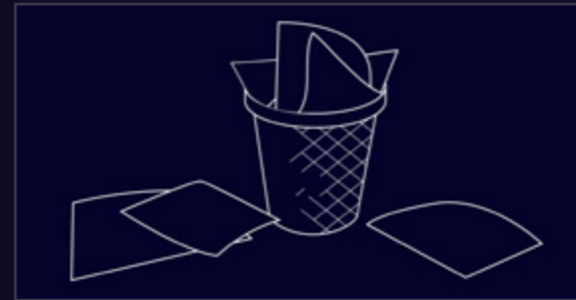
Elektronische Geschäftsprozesse EGP

garant-digital.de/#/egp





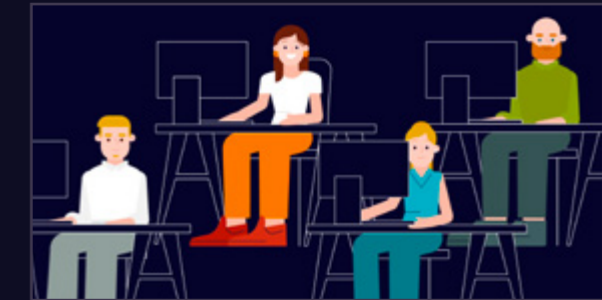
Auftragsformulare stapeln sich, die Eingabe ins Warenwirtschaftssystem ist zeitaufwendig – das macht manuelle Geschäftsprozesse frustrierend.



Veraltete Bestellsysteme erzeugen nicht nur viel Arbeit, sondern auch jede Menge Papiermüll. Elektronische Geschäftsprozesse (EGP) ändern dies!



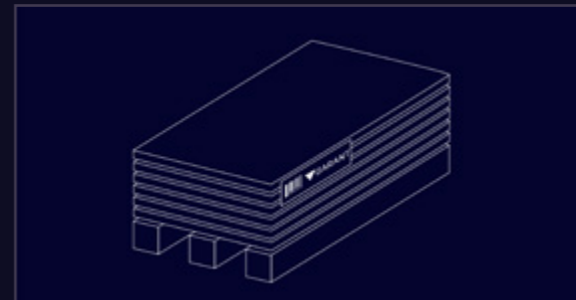
Verringern Sie mit weitestgehend elektronischen Bestellprozessen zwischen Industrie und Handel Fehlerquoten und Zeitaufwand signifikant.



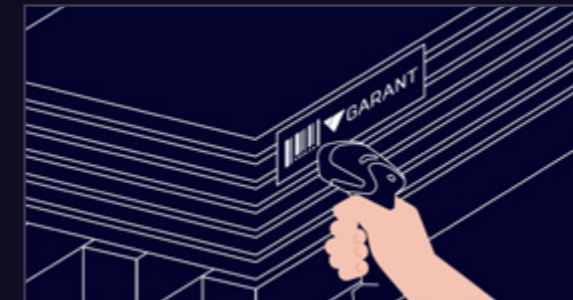
Ihre Mitarbeiter werden zufriedener sein, denn monotone Aufgaben entfallen, während die Produktionskonfiguration sicherer wird. So bleibt mehr Zeit für den Verkauf.



EAN-Artikelnummern, EDIFACT- oder XML-Schnittstellen zum GARANT Kalkulationsprogramm – die elektronische Bestellanbindung mit GARANT ist so individuell wie Ihr Warenwirtschaftssystem.



Die elektronisch bestellte Ware wird inklusive Barcode für die Wareneingangsprüfung zu Ihnen ins Lager geliefert.



Scannen Sie bei Wareneingang einfach den Barcode und die Ware wird erfasst. Jede Bestellung wird nach dem Scannen im Lager automatisch überprüft.



Laufende Bestellungen werden in Ihrem Warenwirtschaftssystem abgeglichen und die unsichere und zeitaufwendige Zettelwirtschaft hat ein Ende.



Elektronische Geschäftsprozesse

Digitalisierung leicht gemacht

Ein kleiner Schritt für Sie, aber ein großer Schritt für das digitale Zeitalter. Stellen Sie jetzt mit GARANT auf elektronische Geschäftsprozesse um! Den elektronischen Dokumentenversand nutzen Sie ja bereits. Dies hat den Papiermüll stark reduziert und den Prozess schon vereinfacht. Da geht aber noch mehr, viel mehr.

Zeit sparen und sämtliche Geschäftsprozesse vereinfachen

Nicht mehr und nicht weniger versprechen wir Ihnen, wenn Sie auf digitale Angebotserstellung, Bestellprozesse, Lieferung und Logistik umsteigen. Wir von GARANT stehen Ihnen dabei natürlich wie immer zur Seite und beraten Sie gerne persönlich.

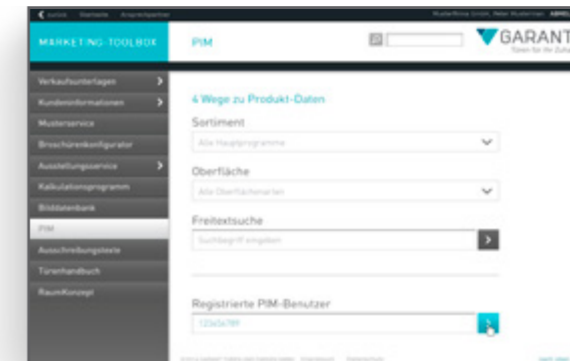
Digitale Helfer von GARANT:

XML und EDIFACT – die elektronische Datenübermittlung

Einen Teil der Aufgaben übernehmen XML oder EDIFACT zur Datenübermittlung. So sehen Sie ganz einfach den aktuellen Stand der Bestellungen, Bestätigungen, Rechnungen und Gutschriften von GARANT in Ihrem Warenwirtschaftssystem und verwalten diese.

Sie können die elektronisch bestellte und an ihr Lager gelieferte Ware über das Scannen eines Barcodes erfassen. Die Bestellung wird automatisch mit dem Auftragsbestand in Ihrem Warenwirtschaftssystem abgeglichen.

In Zukunft wird es auch möglich sein über DOORIT und EGP entsprechende Kapazitätsplanung online durchführen und Ihren Schreibern tagesaktuelle Liefertermine bestätigen zu können.



Digitales Marketing ganz einfach mit PIM

Mit PIM (Produkt-Informations-Management), innerhalb der Marketing-Toolbox von GARANT, finden Sie übersichtlich alle Produktdaten für Ihr Warenwirtschaftssystem.

Zusätzlich zu den Stammdaten stehen Ihnen im PIM-System Bilder, inklusive Ambientebilder, Preise und technische Zeichnungen zum Download zur Verfügung. Die Daten können Sie sich zum Beispiel ganz einfach in Ihren Online-Shop laden. Aber auch ein klassischer Werbeflyer ist so schnell erstellt, genauso wie ein Angebots-Mailing an Ihre Kunden.

Mehr Infos zu PIM finden Sie auf S. 25.



Elektronische Geschäftsprozesse

DOORIT – Kalkulationssoftware für Tür-Einsteiger und Objektprofis



Mehr Infos zu DOORIT
finden Sie auf S. 15.

Die intuitive Bedienung und hohe Performance machen die Kalkulation einfacher und schneller als je zuvor. Noch dazu brauchen Sie lediglich eine Internetverbindung, um auf diese WEBbasierte Anwendung zuzugreifen.

EDIFACT- oder XML-Schnittstellen von DOORIT zu Ihrem Warenwirtschaftssystem ermöglichen dann auch die elektronische Bestellung von komplexen Kommissionsartikeln.

Empfehlen Sie auch Ihren Schreibern diese tolle Cloudlösung, damit diese von der produktsicheren Konfiguration und Sie wiederum von deren digitalen Angebotsdaten profitieren können. Dank der hinterlegten Preise und des Konfigurators, kann der Schreiner dem Kunden direkt ein Angebot erstellen, auch für Maßanfertigungen.

Stetige Weiterentwicklung

Wir möchten Ihnen das beste Kalkulationsprogramm bieten und werden es deshalb stetig weiter für Ihre Bedürfnisse optimieren. Bereits geplant ist eine Online-Auftragsverfolgung über ein praktisches Kunden-Cockpit und vieles mehr ...

Wir informieren Sie, sobald DOORIT auch für Sie verfügbar ist.

Alles auf einen Klick

Wagen Sie mit uns den Schritt in Richtung digitaler Zukunft und profitieren Sie gleich mehrfach:

- Vereinfachte Geschäftsprozesse
- Optimierte Logistik
- Immense Zeitersparnis
- Fehlerminimierung durch automatisierte Prozesse
- Nachhaltigeres Arbeiten und ökologische Vorteile durch signifikante Papiereinsparung
- Zukunftsfähigkeit

Lassen Sie sich nicht täuschen: Der Weg ist einfacher als es den Anschein hat und wir begleiten Sie dabei.

Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

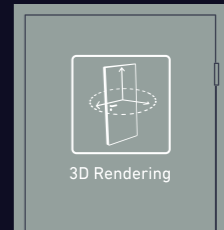
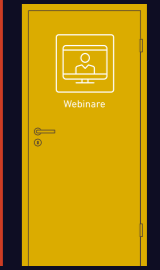
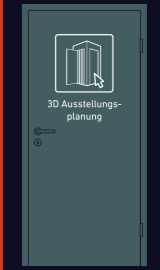
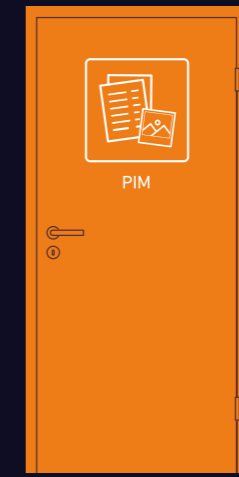
Michael Ritter
✉ egp@garant.de



GARANTDIGITAL

Digitales Türenhandbuch

garant-digital.de/#/digitales-tuerenhandbuch





Familie Käufer braucht eine Schräg-Tür fürs Dachgeschoss. Da sie sich damit nicht auskennen, beauftragen sie Schreiner Tom Mertens.



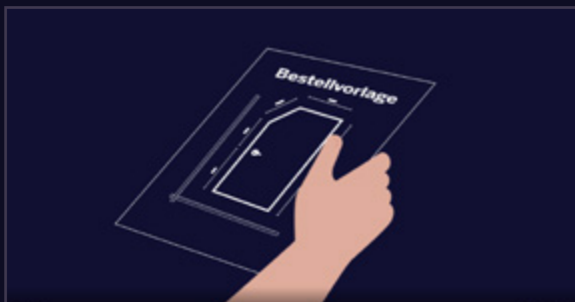
Schreiner Mertens überlegt, wie er alle wichtigen Maße perfekt aufnehmen kann. Bei solchen Sonderlösungen ist ein gezieltes Aufmaß dringend erforderlich.



Er entscheidet sich schließlich für das Bestellformular im Digitalen Türenhandbuch von GARANT. Einfach runterladen und mit auf die Baustelle nehmen.



Vor Ort bei Familie Käufer nimmt er sorgfältig alle Maße auf, die später zur Erstellung der Schräg-Tür im Dachgeschoss benötigt werden.



Er trägt die Maße in die praktische Bestellvorlage von GARANT für Schrägelemente ein. So wird kein Maß vergessen und jedes richtig aufgenommen.



Die ausgefüllte Bestellvorlage kann Schreiner Mertens direkt an seinen GARANT Fachhändler faxen oder per Email zustellen. Dort wird dann eine Bestellung mit korrekten Maßen bei GARANT erfasst und ausgelöst.



Dank exakter Maßangaben auf der Bestellvorlage kann GARANT die Schräg-Tür fehlerfrei und ohne Nachfragebedarf produzieren.



Schreiner Mertens setzt die maßgefertigte Tür problemlos ein. Familie Käufer freut sich über die schöne Schräg-Tür und einen reibungslosen Ablauf.

GARANTDIGITAL

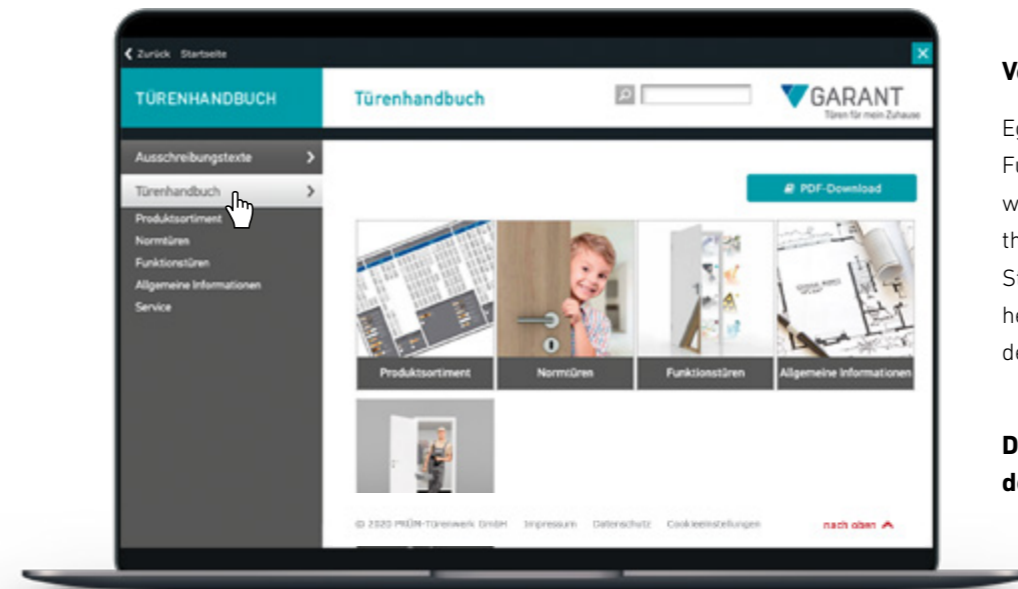


Digitales Türenhandbuch

Alle Daten zu GARANT Türen an einem Ort.

Im digitalen Türenhandbuch von GARANT finden Sie unter „Allgemeine Informationen“ neben praktischen Bestellvorlagen zum Download auch Checklisten, Montageanleitungen, Zertifikate, Glasmaße und Informationen zu Beschlägen, Tür-Blatt und Tür-Futter.

Informationen zum gesamten Produktsortiment von GARANT sind abrufbar. Sämtliche Daten können Sie sich als PDF herunterladen.



Von Standard- bis Funktions-Türen

Egal ob Sie Informationen zu Standard- oder Funktions-Türen suchen, im Türenhandbuch werden Sie fündig. Auch komplexe Funktionsthemen wie Feuerschutz, Schallschutz, Strahlenschutz, Wärmeschutz und Einbruchhemmung bis hin zu SmartDOORS werden detailliert behandelt.

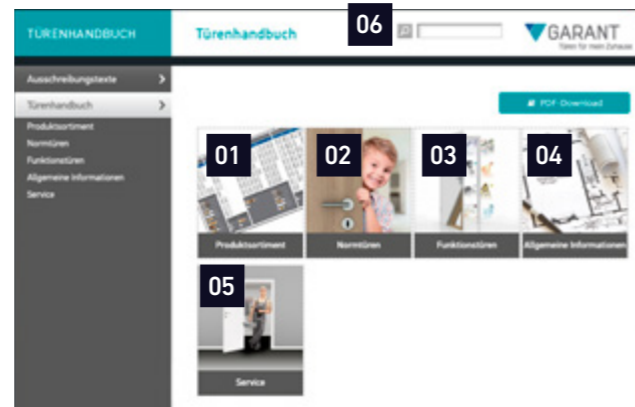
Das digitale Türenhandbuch finden Sie in der **GARANT Marketing-Toolbox**

Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Alexander Siederleben
✉ tuerenhandbuch@garant.de



Digitales Türenhandbuch

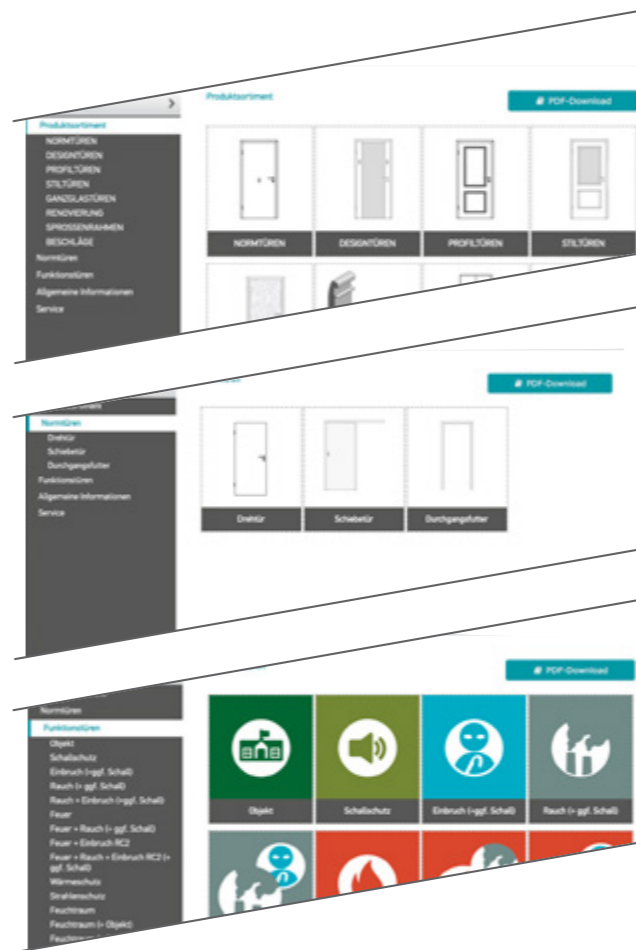


Ihr Weg zu exakten Tür-Daten

Wir halten im Türenhandbuch sämtliche Daten und Bestellvorlagen für Sie bereit.

Über sechs Einstiegspunkte können Sie an die Daten kommen, die Sie brauchen.

- 01** Kachel „Produktsortiment“
- 02** Kachel „Normtüren“
- 03** Kachel „Funktionstüren“
- 04** Kachel „Allgemeine Informationen“
- 05** Kachel „Service“
- 06** Das Suchfeld



01 Einstieg über Produktsortiment

Beim Einstieg über das Produktsortiment nähern Sie sich über die GARANT Tür-Programme oder Besonderheiten wie Sprossenrahmen, Beschlägen für Holz- oder Glas-Türen sowie verschiedenen Zargenvarianten an den gewünschten Beschreibungstext an.

02 Einstieg über Normtüren

Hier werden Sie fündig, wenn Sie nach folgenden Kriterien suchen: Dreh-Türen Schiebe-Türen sowie simple Durchgangsfutter.

03 Einstieg über Funktionstüren

Hier finden Sie Daten zu Türen mit beispielsweise folgenden Funktionsbereichen: Schutz vor Feuer, Rauch, Schall, Einbruch, schädlichen Strahlen oder Wärme. Darüber hinaus spezielle Nass- und Feuchtraum-Türen, unsere intelligenten SmartDOORS und mehr.



Digitales Türenhandbuch



04 Einstieg über „Allgemeine Informationen“

Unter diesem Punkt bieten wir Ihnen viele weitere interessante und detaillierte Informationen zu einer Vielzahl von türnenbezogenen Themen, wie zum Beispiel nähere Erklärungen zu den Funktionen der Funktions-Türen, Montageanleitungen, Bestellvorlagen und vieles mehr.

05 Einstieg über „Service“

Unter dem Punkt „Service“ stellen wir Ihnen praktisches Zubehör zur fachmännischen Wartung und Reinigung unserer Produkte vor.

06 Einstieg über das Suchfeld

Allgemeine Schlagworte oder gezielte Türen-Kennungen bringen Sie über die praktische Suchfunktion besonders schnell ans Ziel.



Wie geht es weiter?

Wer fündig geworden ist, kann die relevanten Infos über die Download-Funktion herunterladen, mit den Kollegen teilen oder direkt ausdrucken. Beschreibungstexte mit Konstruktionsmerkmalen, Bestellvorlagen zur sicheren Übermittlung der Tür-Maße und vieles mehr finden Sie einfach und zuverlässig im GARANT Türenhandbuch.

GARANTDIGITAL

Digitale Ausschreibungstexte AVA / GAEB

garant-digital.de/#/digitale-ausschreibungstexte

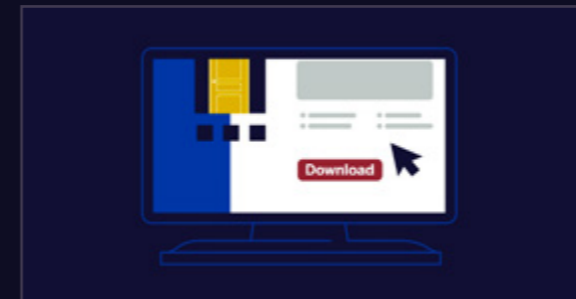




Als Architekt müssen Sie aktuelle Ausschreibungstexte erstellen. Diese werden gewerkübergreifend über Ihre AVA-Software erstellt. Leider mühen Sie sich dabei zu häufig mit dem Abtippen und Zusammensuchen neuester Produktausschreibungstexte ab.



Digitale Ausschreibungstexte von GARANT bereiten dem ein Ende! Stets aktuelle Ausschreibungstexte für Türen können im GAEB-Format Ihrer AVA-Software heruntergeladen werden.



Zu jeder GARANT Tür liegen fertige Ausschreibungstexte für Sie bereit. Einfach den gewünschten Türen-Typ aussuchen und als GAEB-Datei herunterladen.



Die GAEB-Datei können Sie anschließend problemlos in die entsprechende AVA-Software importieren. So sparen Sie sich viel Zeit und Arbeit.



Digitale Ausschreibungstexte

Blitzschnell

und topaktuell

Für die Vergabe von Projekten müssen Sie als Architekt Ausschreibungstexte auch für Türen erstellen und in Ihrer AVA-Software eingeben. Die Texte liegen oft nur als Druckversion vor und sind nicht auf dem neuesten Stand. Also heißt es jedes Mal: alle aktuellen Informationen zusammensuchen und abtippen.

Doch es geht auch einfacher. In der Online Marketing-Toolbox unter „Ausschreibungstexte“ finden Sie zu jeder Tür einen aktuellen Ausschreibungstext. Diesen können Sie sich als GAEB-Datei herunterladen und ganz einfach in Ihre AVA-Software importieren. So haben Sie mit nur wenigen Klicks einen korrekten Ausschreibungstext.

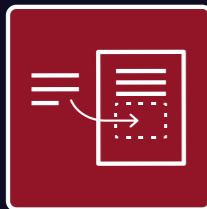


Alles ganz einfach

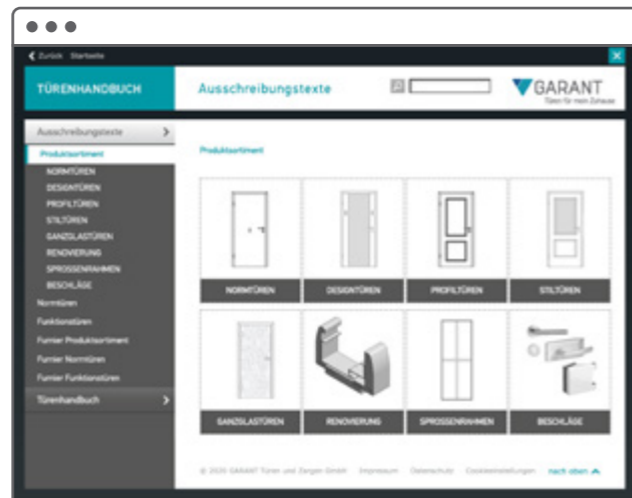
Mit den digitalen Ausschreibungstexten von GARANT liegen Ihnen zu jeder Zeit aktuelle und technisch korrekte Texte zu GARANT Türen vor – ohne mühsame Recherche.

So funktioniert's

Klicken Sie in der Marketing-Toolbox von GARANT auf „Ausschreibungstexte“. Hier können Sie zwischen den Kategorien Wohnraum-Türen, Funktions-Türen oder Produktsortiment wählen. Unter „Allgemeine Informationen“ finden Sie Bestellvorlagen und Datenblätter zu Glasmaßen.



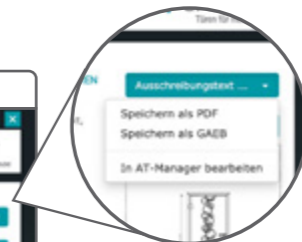
Digitale Ausschreibungstexte



Gewünschte Tür konfigurieren

Stellen Sie die Wunsch-Tür in wenigen Schritten zusammen – Tür-Stil, Tür-Typ, Oberfläche, Glas und Beschlag sind nach Ihren Anforderungen kombinierbar.

Anschließend bekommen Sie eine an Ihre Kriterien angepasste, Auswahl angezeigt. Klicken Sie bei der passenden Tür einfach auf „Ausschreibungstextvorschau“.



Download als GAEB-Datei

Laden Sie sich die Datei einfach als PDF oder GAEB-Datei herunter. Oder Sie klicken im Dropdown rechts oben auf „Im AT-Manager bearbeiten“, um den Text nach Ihren Ansprüchen und Vorgaben zu finalisieren. Anschließend können Sie problemlos die Datei in Ihre AVA-Software importieren und haben einen aktuellen Text für Ihre Ausschreibung vorliegen.

Die digitalen Ausschreibungstexte finden Sie in der GARANT Marketing-Toolbox

Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Frank Werthmüller
✉ ausschreibungstexte@garant.de



GARANTDIGITAL

Schreiner Websiteservice

garant-digital.de/#/schreiner-websiteservice

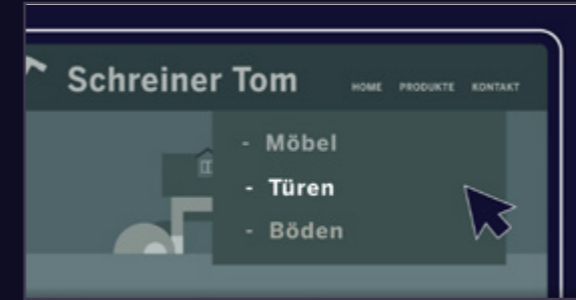




Familie Käufer braucht eine neue Tür für ihr Haus. Doch wo kaufen sie diese am besten? Sie suchen erst einmal online nach einem Schreiner.



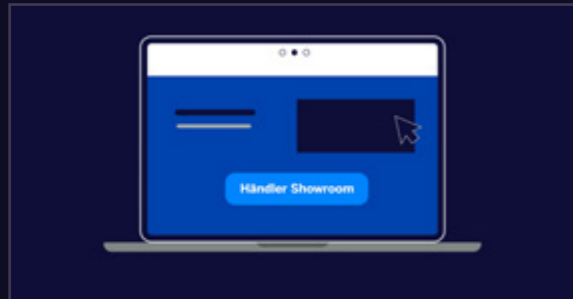
Die Familie möchte gerne einen Schreiner aus der Region beauftragen und stoßen bei ihrer Suche schnell auf die attraktive Website von Tom Mertens.



Die Website ist beim Thema Türen dank des Schreiner-Web-siteservices von GARANT super informativ und up-to-date. Familie Käufer findet den Internetauftritt von Tom Mertens sehr ansprechend und vertrauenswürdig.



Auch das Türentool „DIETÜR“ ist auf der Website von Schreiner Mertens verfügbar. So kann sich die Familie bereits online mit dem Thema Tür beschäftigen und eingehend informieren.



Nach ausführlicher Recherche auf der Website, vereinbart Familie Käufer einen gemeinsamen Termin mit Tom Mertens in der Ausstellung eines GARANT Fachhändlers.



Im Showroom des Fachhändlers findet Familie Käufer mithilfe der kompetenten Beratung vor Ort ihre Wunsch-Tür.



Bestellung und Montage laufen komplett über Schreiner Mertens und die Familie muss sich um nichts weiter kümmern.



Sein professioneller Internetauftritt hat Schreiner Mertens und nicht zuletzt dem Fachhändler zu begeisterten Neukunden verholfen – dank der hilfreichen Serviceleistungen von GARANT profitieren am Ende alle.

GARANTDIGITAL



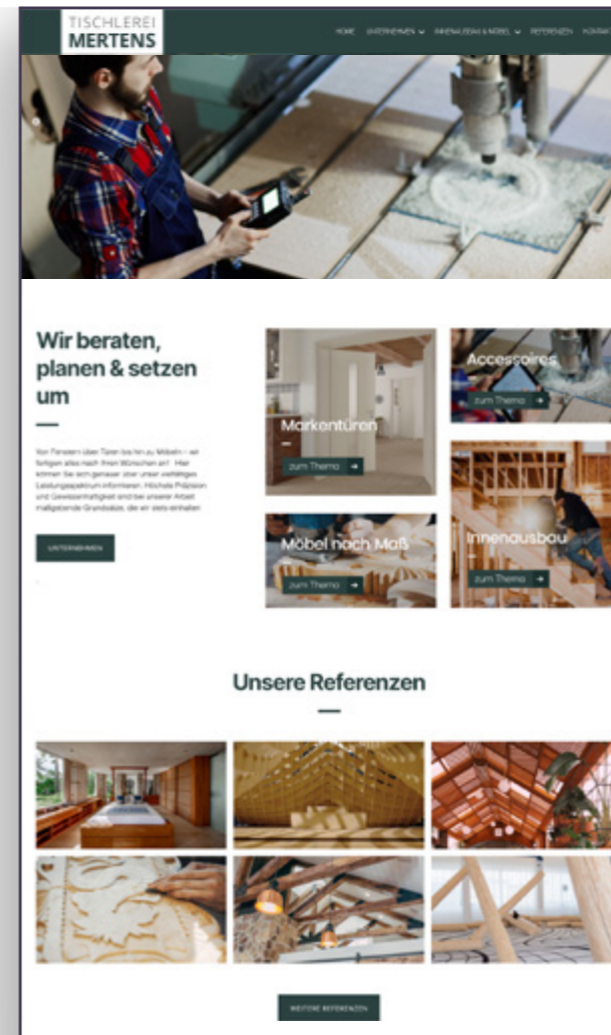
Schreiner Websiteservice

Unterstützung bei professioneller Website

Eine moderne Website ist heutzutage auch für handwerkliche Betriebe ein Muss und kann den Unterschied machen bei der Kundenakquise. Jedoch sind Schreiner natürlich mit ihren täglichen Arbeiten meist bereits mehr als ausgelastet. Auch braucht man dazu Know-how vom Experten. Das kann allerdings schnell sehr teuer werden. Und genau hier hilft GARANT.

Mit unserem Kooperationspartner we22.com bieten wir Schreibern zu günstigen Konditionen an, eine neue, moderne Website zu bauen – inklusive spannender GARANT Türen-Welten. Dem Schreiner wird dabei alles abgenommen.

Selbstverständlich ist die Seite DSGVO-Konform und Google optimiert und das zu einem unschlagbaren Preis.



Modernes Design

Den Endkunden erwartet auf der neuen Schreiner-Website ein modernes, ansprechendes Design. Hierfür liefert der Schreiner einfach aktuelle Bilder seines Betriebs und seiner Projekte. Um den Rest muss er sich keine Gedanken machen.

Alle Informationen auf einen Blick

Dank des übersichtlichen Aufbaus der Website findet der Endkunde bei seiner Recherche ganz einfach Angebot, Referenzen, allgemeine Informationen über den Betrieb und natürlich Kontaktdaten für eine Angebotsanfrage. Die Website hinterlässt einen professionellen, informativen und vertrauenswürdigen Eindruck.

GARANTDIGITAL



Schreiner Websiteservice

Online Konfigurator DIETÜR

Auf der Website findet der Nutzer direkt Informationen zu den Türen von GARANT. Auch das digitale Türentool ist integriert. Hiermit kann sich der Endverbraucher eine Tür konfigurieren und informieren, welche Möglichkeiten es gibt. Ein Highlight bietet hier die Funktion „Tür im Raum darstellen“. So kann sich der Betrachter die Tür besser im Gesamtbild mit Wand und Boden vorstellen.

Mehr Infos zu DIETÜR finden Sie auf S. 35.

Online Türen-Berater

Wissen rund um Türen und wichtige Informationen rund um Neubau, Renovierungen, Aufmaß, Montage, Funktionen und Beschaffenheit von GARANT Türen, sind auf der Seite ebenfalls eingebunden. Der Endverbraucher kann hier eingehend recherchieren.

Alle Seiten profitieren beim Türen-Kauf

Bereits gut informiert und vom Angebot überzeugt, kann der Endkunde nun direkt einen Beratungstermin mit dem Schreiner in einer GARANT Ausstellung vereinbaren. Dort findet er dann schließlich seine Wunsch-Tür. Er muss sich um nichts weiter kümmern, Bestellung und Montage laufen über den Schreiner.



Interessierter Schreiner?

Wenn auch SIE Schreiner sind und längst wissen, dass Sie eigentlich einen professionellen Webauftritt brauchen, dann zögern Sie nicht weiter. Für unschlagbare 499,- € realisieren wir die Webseite DSGVO-konform und für Google optimiert.

Melden Sie sich bei uns oder besuchen Sie direkt unsere Informationswebsite unter:

schreiner-website.info

Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Udo Roggendorf
06551 1470614
✉ udo.roggendorf@tuer.de



GARANTDIGITAL

BIM –

Building Information
Modelling

garant-digital.de/#/bim



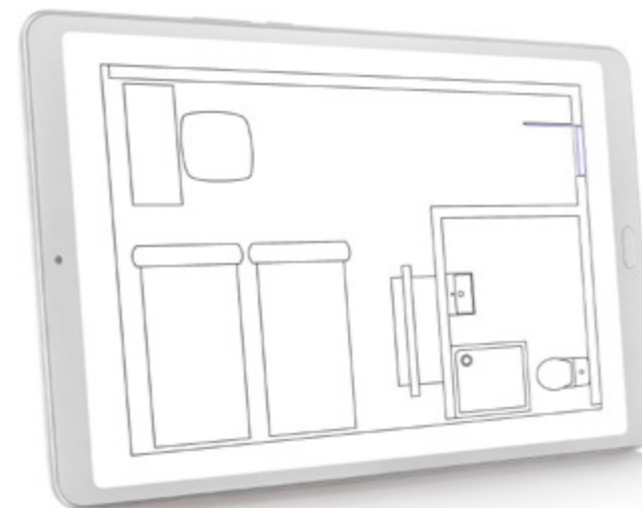
GARANTDIGITAL



BIM – Building Information Modelling

Digitale Bauplanung für Sie als Objektprofi

BIM – Building Information Modelling – Ein spannendes Thema in der Architektur, das immer mehr an Bedeutung gewinnt. Hierbei handelt es sich um einen digitalen Gebäudeklon dank dem Sie Ihre Projekte bis ins kleinste Detail planen und zum Beispiel mit Qualitäts-Türen von GARANT ausstatten können.



Unser Ziel - Zugriff auf das gesamte Produktportfolio

In einem groß angelegten BIM-Analyseprojekt entwickeln wir zur Zeit eine alltagstaugliche BIM-Toollösung für Architekten, die es zukünftig einfach machen soll, ganz gezielt GARANT Wunsch-Türen im BIM-Format downloaden und in der eigenen CAD-Software einsetzen und bearbeiten zu können.

So kann zukünftig auf ein umfangreiches GARANT Produktportfolio an BIM-Daten zurückgegriffen werden. Ob verschiedene Funktionseigenschaften, Oberflächen oder weitere Parameter: Dank der umfangreichen BIM-Datenstruktur können Architekten auf nahezu alle Produktparameter unserer hochwertigen GARANT Türen zurückgreifen, um eine sichere Gebäudeplanung und realitätsgetreue Objekt-Visualisierungen durchführen zu können.

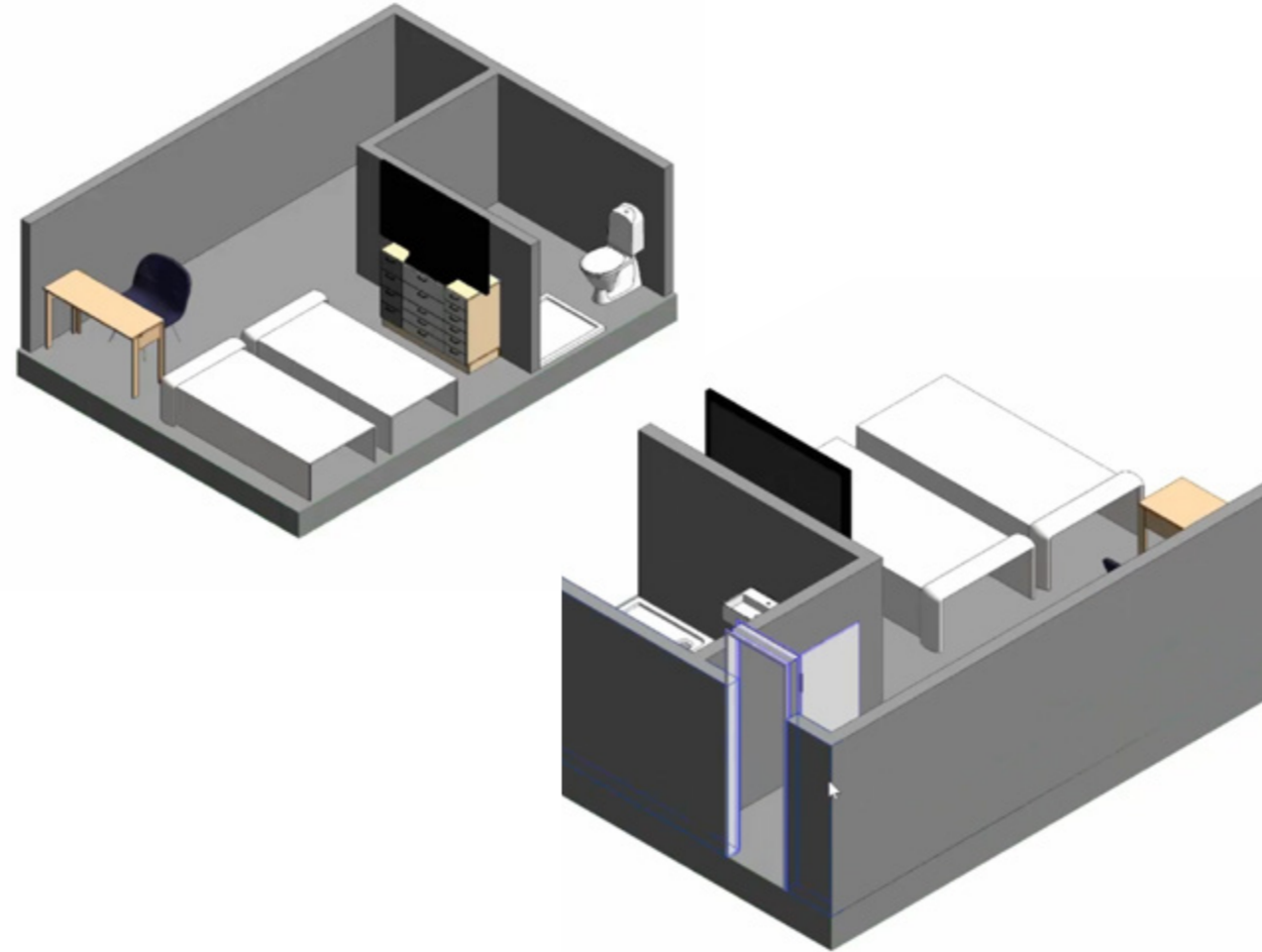
Sichere und schnelle Konfiguration

Ein typisches Problem in der Planung Ihrer Projekte sind die Abhängigkeiten einzelner Bauteile. Mit dem integrierten Produktwissen und voreingestellten Instanzparametern brauchen Sie sich darum keine Sorgen mehr zu machen. Sie bekommen konkrete Empfehlungen zu den Abmessungen der Produkte, profitieren aber ebenso von der individuellen Anpassbarkeit, wenn Ihr persönliches Projekt dies erfordert.

GARANTDIGITAL



BIM – Building Information Modelling



Auf den Punkt genau

Sowohl die 2D-Ansichten als auch die Geometrie des 3D-Modells repräsentieren das reale System mit den zugehörigen Komponenten, so dass Sie ganz sicher sein können, dass alles perfekt passt und das reale Objekt so gut aussieht wie der digitale Klon.

Gerne informieren wir sie über den aktuellen Stand unseres BIM-Analyseprojektes und bereits möglicher Datentransfers.

Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Stephan Mosch
✉ stephan.mosch@garant.de



GARANTDIGITAL

Webinare

garant-digital.de/#/webinare

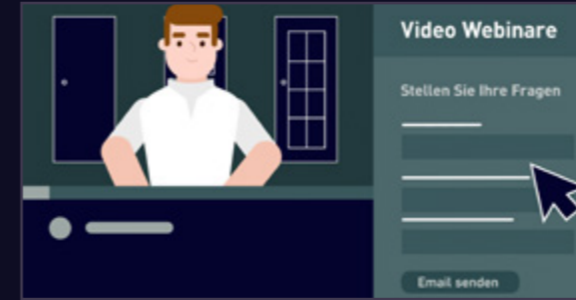




Sie wollen sich Türen-Grundwissen aneignen oder tiefgehend über Neuerungen auf dem Markt informiert werden? Dann hat GARANT das Richtige für Sie.



Die GARANT Webinare. Der Vorteil: Die Webinare können Sie jederzeit, von überall und noch dazu kostenfrei ohne Anmeldung abrufen.



Unser Experte vermittelt Ihnen anhand von echtem Anschauungsmaterial allgemeines Türen-Wissen und geht ausführlich auf die produktspezifischen Aspekte und Vorteile von GARANT Türen ein.



Doch damit noch nicht genug. GARANT bietet zusätzlich die Möglichkeit Fragen jederzeit per Kontaktformular zu übermitteln.



Hierbei bleibt keine Frage unbeantwortet. Unser Experte nimmt sich die Zeit, sich eingehend mit Ihren Fragen zu beschäftigen und eine hilfreiche Antwort zu bieten.



Webinare von GARANT – einfacher und schneller wird niemand zum Türen-Fachmann bzw. -Fachfrau.

GARANTDIGITAL



Webinare



Türen-Wissen jederzeit und überall – die Webinare von GARANT

Lassen Sie sich das Grundlagenwissen einer Tür auf spannende Art und Weise von unserem GARANT Webinar-Team erläutern und entscheiden ganz einfach Sie, wann die Zeit dazu ist.

Internet und World Wide Web vernetzen Menschen auf der ganzen Welt. Im Beruflichen wie Privaten hat es für die meisten schon eine entscheidende Rolle übernommen. Die einfache Kommunikation mit Freunden und Familie aber auch Kunden und Zulieferern, der schnelle Zugang zu den vielfältigsten Informationen und das komplett zeit- und ortsunabhängig, machen die Internetnutzung so attraktiv.

Mit den GARANT Webinaren möchten wir Ihnen genau diesen Komfort bieten.

Egal ob Sie sich markenspezifisches Wissen zu unseren Produkten oder einfach grundlegendes Wissen rund um das Thema Türen aneignen wollen: Mit den kostenlosen Webinaren, können Sie sich genau das Thema vornehmen, was am besten zu Ihrem Wissensstand passt.

Die Webinare finden Sie in der GARANT Marketing-Toolbox

Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Michael Wallendorf
✉ webinar@garant.de





Webinare

Webinar-Angebot

VIDEO-Webinare

Tür-Wissen für Einsteiger

Teil 1 – Standard-Türen

Teil 2 – Aufbau einer Tür

Teil 3 – Oberflächen und Kanten

Teil 4 – Schlösser und Beschläge

Teil 5 – Zargen

Das Webinar-Angebot wird stetig erweitert, um Ihnen den Zugang zu einem breitgefächerten und allumfassenden Türen-Wissen zu bieten.

LIVE-Webinare

Zukünftig werden zusätzlich Live-Webinare angeboten, die es Ihnen ermöglichen direkt mit dem Webinarleiter zu interagieren.

Play drücken und loslernen

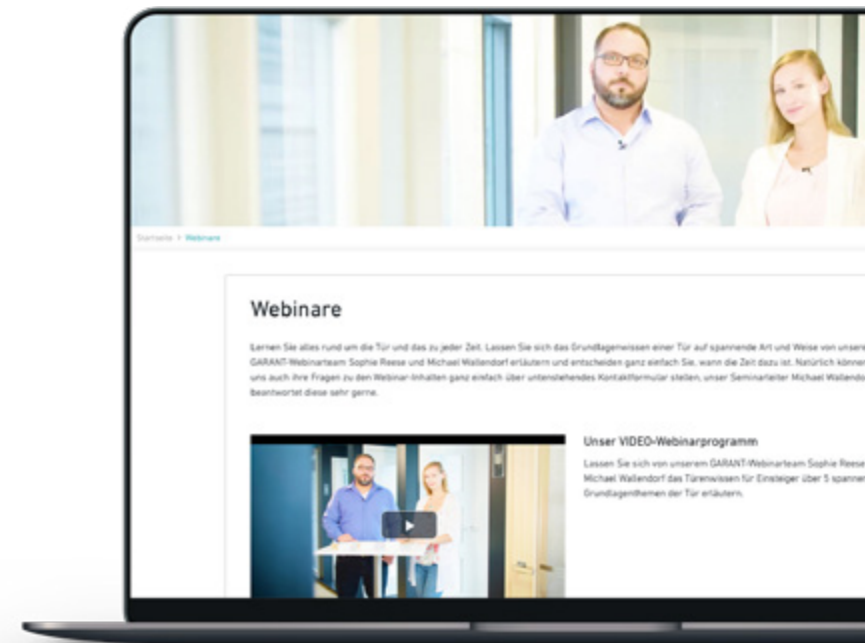
Ohne Voranmeldung und völlig kostenfrei können Sie jederzeit auf unsere Video-Webinare zugreifen. Unsere Experten vermitteln Ihnen anhand von echtem Anschauungsmaterial allgemeines Türen-Wissen und gehen ausführlich auf die produktspezifischen Aspekte und Vorteile unserer GARANT Türen ein.

Keine Frage bleibt unbeantwortet

So sehr wir uns auch bemühen, klar und deutlich zu erklären: Das reine Anschauen lässt einen wichtigen Aspekt missen – das Fragenstellen.

Doch nicht bei GARANT. Über das praktische Kontaktformular können Sie jederzeit – unabhängig vom Webinar – Fragen stellen. Hierbei bleibt keine Frage unbeantwortet. Unser Experte Michael Wallendorf nimmt sich die Zeit, sich eingehend mit Ihren Fragen zu beschäftigen.

Einfacher und schneller wird niemand zum Türen-Fachmann bzw. zur Türen-Fachfrau.



GARANTDIGITAL

3D Rendering

garant-digital.de/#/3d-renderings





Für Fachhändler und Handwerker ist es wichtig, die Vielfalt ihres Türen-Sortiments darzustellen. Aber professionelle Fotoshootings sprengen jedes Budget.



Die Lösung: 3D-Renderings. Jede Tür kann so kostengünstig in unterschiedlichsten Varianten als 3D-Konstruktionsdaten erstellt und vielseitig genutzt werden.



So kann jede Tür in einem digitalen 3D-Raum dargestellt werden. Daraus entstehen unendliche Möglichkeiten die Tür funktional im Raum zeigen zu können.



Schritt für Schritt werden Tür- und Raumdaten mit authentischen Texturen belegt. Dadurch entstehen fotorealistische Produkt- und Raumeindrücke ohne aufwendigen Setbau.



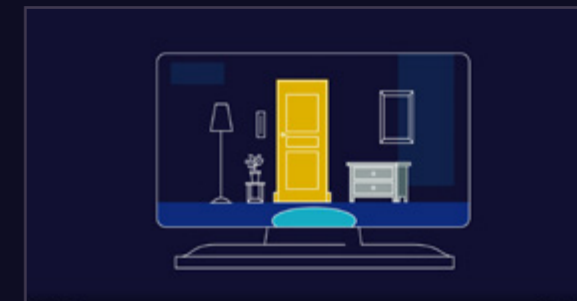
In den fotorealistischen 3D-Raumszenen können Farben und Material jederzeit aktualisiert werden.



Die emotionalen 3D-Renderings können Sie ganz einfach in Ihren Marketingmaterialien einsetzen.

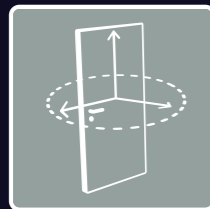


Neben Werbeflyern, können Sie die fotorealistischen Abbildungen auch für Ihre eigene Werbeproschüre verwenden.

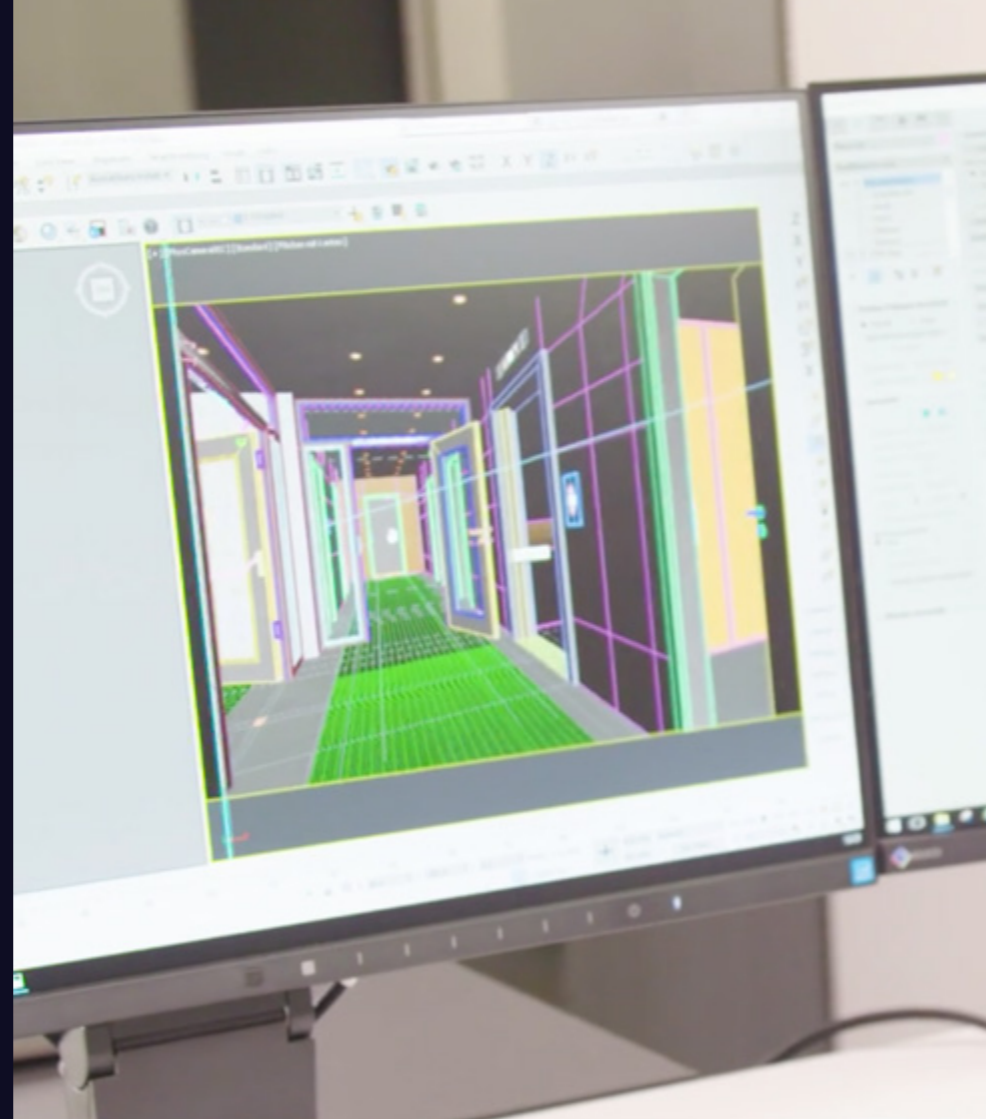


Oder Sie bringen damit Ihre Internetpräsenz auf das nächste Level. Emotionaler und kostengünstiger können Sie Ihre Website nicht in Szene setzen.

GARANTDIGITAL



3D Rendering



Fotorealistisch und

kostenlos einsetzbar

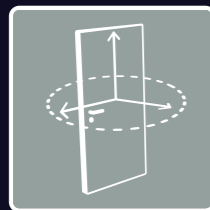
Ihr Angebot an GARANT Türen ist riesig? Und Sie möchten dies auch adäquat auf Ihrer Website, in Werbebroschüren und -flyern zeigen? Leider sind professionelle Fotoshootings sehr teuer. So bekommt man kostengünstig kaum gute Darstellungen des Angebots.

Genau hier setzt nun die Lösung von GARANT an: Wir arbeiten mit Computer Generated Imagery (CGI). In unterschiedlichsten Varianten erstellen wir GARANT Türen als 3D-Konstruktionsdaten. Schritt für Schritt werden Tür- und Raumdaten mit authentischen Texturen belegt. Wir können unsere GARANT Türen in 3D-Räumen in verschiedensten Gebäuden wie zum Beispiel in Hotels und Krankenhäusern darstellen. Über ein klassisches Fotoshooting wäre dies nicht realisierbar. Mithilfe dieser

innovativen Technologie entstehen so fotorealistische und hochspannende Produkt- und Raumeindrücke. Diese Bilder können Sie lizenzfrei und vielseitig in On- und Offline-Medien einsetzen. So haben Sie immer aktuelles und emotionales Bildmaterial für Ihre Marketingmaterialien zur Hand. Denn wir befüllen unsere Bilddatenbank stetig weiter.

Ambiente-Produktbilder kostenlos nutzen

Die Bilder und Videoclips der 3D-Renderings stehen allen Fachhändlern und Schreincern für GARANT Türen selbstverständlich kostenlos in der Bilddatenbank in der Marketing-Toolbox zur Verfügung. Sie benötigen nur Ihren Login. Die Zugangsdaten finden Sie im GARANT Newsletter oder in den postalischen GARANT Kundeninformationen.



3D Rendering



Überzeugen Sie sich selbst

Eine Vielzahl an Türen – in verschiedensten Stilen und Anwendungsbereichen – können wir dank CGI und der Hingabe unseres Teams gekonnt in Szene setzen. Die Visualisierung einer Bauvision, ob groß oder klein, ist so leichter denn je. Und das mit dem perfekten Licht und aus allen Perspektiven, aber ohne Spiegelungen, intensive Nachbearbeitung oder aufwendigen Setbau.

Das Ergebnis: Fotorealistische Bilder und Videos der Produkte im stimmungsvollen Ambiente. So werden Kunden emotional abgeholt. Diese und weitere Stimmungsvolle Darstellungen stehen Ihnen in unserer Bilddatenbank zur Verfügung. Sehen Sie selbst:

Die Bilddatenbank unserer 3D-Renderings finden Sie in der GARANT Marketing-Toolbox

Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Markus Ensel
✉ markus.ensel@garant.de



GARANTDIGITAL

3D Ausstellungsplanung

garant-digital.de/#/3d-ausstellungsplanung

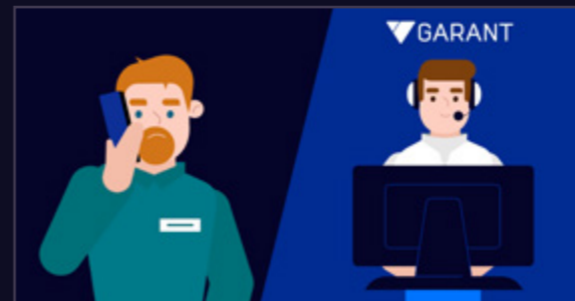




Herrn Kaufmanns Türen-Ausstellung ist veraltet. Immer weniger Kunden besuchen das Geschäft des Fachhändlers. Es muss sich dringend etwas ändern.



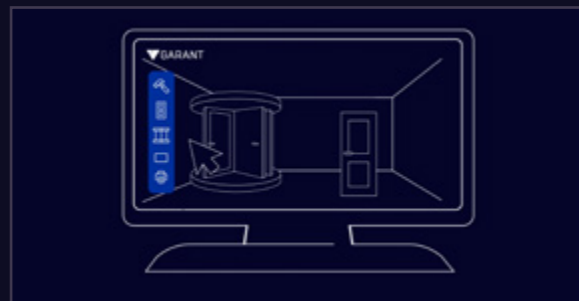
Er hat aber weder die Zeit noch das Know-how, um sich ein neues, modernes Ausstellungskonzept für seine Ausstellung zu überlegen. Er braucht Unterstützung.



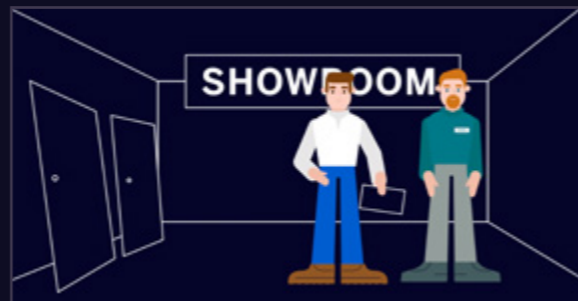
Deshalb ruft er beim GARANT Planungsservice für Kundenausstellungen an. Der Service-Mitarbeiter nimmt sich Zeit, hört aufmerksam zu und erfasst alle Details.



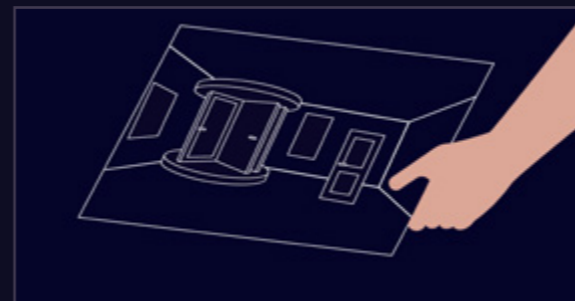
Das GARANT Ausstellungs-Team plant für den Fachhändler eine neue, moderne Türen-Ausstellung, angepasst an seine Räumlichkeiten und Wünsche.



Eine Kombination aus digitalen Ausstellungsmodulen und einem individuellen innenarchitektonischen Gesamtkonzept sollen den Showroom wieder zum Hingucker machen.



Das neue Showroom-Konzept ist fertig. Herr Service von GARANT besucht Herrn Kaufmann vor Ort und stellt das neue Gesamtkonzept persönlich vor.



Er präsentiert das Konzept mit einer fotorealistischen 3D-Visualisierung und informiert Herrn Kaufmann transparent über die Realisierungskosten.



Die moderne Ausstellung bringt dem Fachhändler das Showroom-Partner-Icon in der GARANT Fachhändler-suche und damit viele begeisterte Kunden.



3D Ausstellungsplanung

GARANT plant

Ihre Türen-Ausstellung

Ihre Türen-Ausstellung ist nicht mehr aktuell? Sie wollen sie eigentlich schon lange überarbeiten, aber kommen in Ihrem hektischen und vollgepackten Alltag einfach nicht dazu? Ihnen fehlen Zeit und Know-how, um ein neues, modernes Ausstellungskonzept zu erstellen? Dann melden Sie sich einfach bei GARANT – wir helfen Ihnen mit unserem Ausstellungsplanungs-Service gerne weiter!



GARANT Planungsservice

Kontaktieren Sie unseren Planungsservice. Einer unserer Service-Mitarbeiter nimmt sich eingehend Zeit, um mit Ihnen detailliert alle Wünsche zu besprechen und alle benötigten Informationen aufzunehmen.

Auf Grundlage der erfassten Daten plant unser Ausstellungs-Team für Sie eine neue, moderne Türen-Ausstellung mit Hilfe einer realistischen 3D-Darstellung. Hierbei entsteht ein individuelles, innenarchitektonisches Gesamtkonzept – ganz auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten.

Das Ergebnis: Ein hochmoderner Showroom, der Ihre Kunden begeistert.

3D-Visualisierung

Sobald das Konzept fertig ausgearbeitet wurde, stellt ein Mitarbeiter von GARANT Ihnen den Vorschlag direkt vor Ort vor. Dank der fotorealistischen 3D-Visualisierung ist die geplante Türen-Ausstellung im Raum gut vorstellbar. Und Sie wissen genau, was Sie erwartet.

GARANTDIGITAL



3D Ausstellungsplanung



Ausgezeichneter Service

Schon 2013 wurden die GARANT Ausstellungsplaner mit dem begehrten Woody Award prämiert. Seither sind noch viele erfolgreiche und überzeugende Konzepte entstanden – auch das Konzept für Ihre Ausstellung könnte bald darunter sein.

GARANTDIGITAL



3D Ausstellungsplanung





3D Ausstellungsplanung

Moderne Türen-Ausstellung

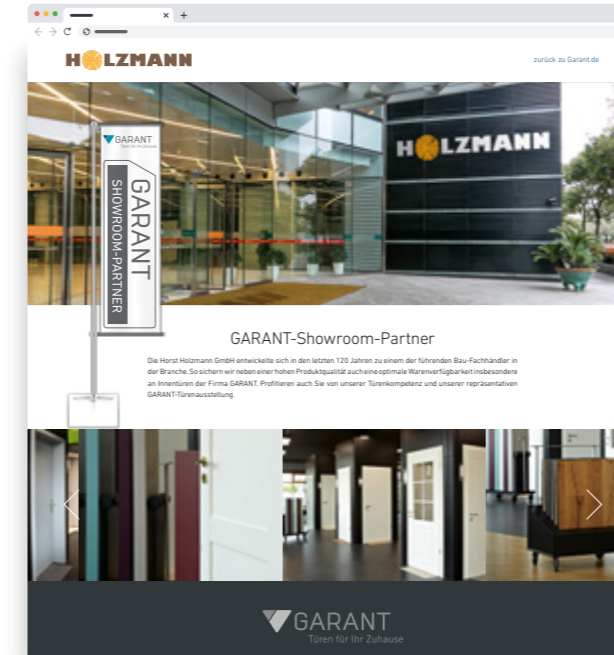
Sparen Sie sich viel Zeit und überzeugen Sie durch eine moderne und eindrucksvolle Türen-Ausstellung mit unserem kostenlosen Ausstellungs-Planungsservice.

Sie möchten von noch mehr Vorteilen profitieren und Kunden bereits online überzeugen? Dann werden Sie GARANT Showroom-Partner:

Unser erfahrenes Ausstellungs- und Marketing-Team unterstützt Sie mit vielen kostenlosen Leistungen:

- Regelmäßige Aktualisierung Ihrer Ausstellung
- Erstellung, Hosting und Bewerbung Ihrer persönlichen Showroom-Partner-Website
- Kundenfrequenzerhöhung dank Beratungsgutschein
- Showroom-Partner-Aufsteller für den Eingangsbereich Ihrer Ausstellung.

Mehr Infos zum GARANT Showroom-Partnerkonzept finden Sie auf Seite 5.



Egal ob Kleinstausstellung oder riesiges Areal – wir finden die für Sie, passende Lösung.

Einen Eindruck über unsere Serviceleistungen finden Sie online in unserer **GARANT Marketing-Toolbox**.

Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Udo Roggendorf
06551 1470614
✉ udo.roggendorf@tuer.de



Sie haben Interesse oder möchten
weitere Informationen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Uwe Schmitz
✉ uwe.schmitz@garant.de



GARANTDIGITAL

Marketing-Toolbox MTB

garant-digital.de/#/marketing-toolbox



GARANTDIGITAL



Marketing-Toolbox MTB

Ihr digitales Nachschlagewerk:

Die GARANT

Marketing-Toolbox

In der digitalen Marketing-Toolbox von GARANT finden Architekten, Schreiner, Planer und Fachhändler viele hilfreiche Informationen und Tools, die Ihnen den Türen-Büroalltag erleichtern – bei GARANT gibt es alles an einem Ort.

Ihre persönlichen Zugangsdaten ermöglichen Ihnen den Einstieg in unser digitales Archiv. Neben unseren regelmäßigen Kundeninfos und Newslettern finden Sie dort weitere nützliche Infos, die Ihnen bei der Lager-, Einkaufs- und Fortbildungsplanung helfen. Sie haben darüber hinaus Zugriff auf digitale Tools, wie das GARANT Türenhandbuch oder das GARANT PIM (Produkt-Informations-Management), das nicht nur Ihnen, sondern auch Ihrem Händler-, Handwerker- bzw. Architektennetzwerk zugute kommt und Prozesse nachhaltig verbessert und vereinfacht.



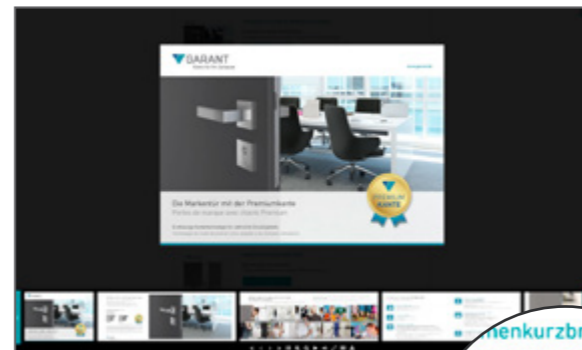
Die wichtigsten Vorteile auf einen Blick:

1. Alle Newsletter und Kundeninformationen jederzeit abrufbar
2. Das komplette Seminarprogramm zur Planung für Sie und Ihre Angestellten
3. Alle Ansprechpartner auf einen Blick, denn Expertenberatung ist uns wichtig
4. Der praktische Musterservice für Tür-Blätter, Futter und Oberflächen
5. Perfekte Lagerplanung mit der aktuellen Lieferwochenübersicht
6. Wachstumspotenziale optimal ausschöpfen dank der Marktdaten
7. RaumKonzept hilft Ihnen das harmonische Zusammenspiel der GARANT Programme zu visualisieren



Marketing-Toolbox MTB

Das kann unsere Marketing-Toolbox:



Verkaufsunterlagen

„Wo war gleich die GARANT Türen-Broschüre?“ Schluss mit der Suche! Denn alle aktuellen Broschüren, Flyer und Preislisten zu GARANT Türen liegen online für Sie bereit. Damit Sie immer up-to-date sind. Selbstverständlich können Sie sich die Daten auch herunterladen.

Kundeninformation
Ihre Ansprechpartner
Ihre Buchungen senden Sie bitte an: verkauf@garant.de

Funktion	Name	Telefon	Telefax	Mobiletelefon	E-Mail
AUFNEHMER	André Schöffel	036 1761 539 75	036 1761 539 76	0175 521 561 9	andre.schoffel@garant.de
	Peter Schmidt	075 70400 03	075 70400 04	0175 540 474 2	peter.schmidt@garant.de
	Günther Loh	049 81 290 78 24	049 81 290 78 15	0175 581 41 25	guelther.loh@garant.de
	Andreas Kordik			0174/330 142 9	andreas.kordik@garant.de
	Wolfgang Schaumburg	052 41 212 08 91	052 41 212 08 9 2	0140 239 03 75	wolfgang.schaumburg@garant.de
	Norman Nitzig	064 31 802 7 96	064 31 802 7 97	0140 239 04 3	norman.nitzig@garant.de
VERKAUF	Inga Blumberg			0172 547 211 4	inga.blumberg@garant.de
	Michael Kamp			0172 335 71 75	michael.kamp@garant.de
VERKAUF	Mark Meier	036 202 91 339	036 202 91 77 339		mark.meier@garant.de
LEITER IN GESCHÄFTS ENTWICKLUNG VERTRIEB	Christine Häuser	036 202 91 330	036 202 91 77 330		christine.hauser@garant.de
TEAM KEY ACCOUNT	Wolfgang Grubbe	036 202 91 314	036 202 91 77 314		garantgrubbe@garant.de
	Yvonne Wagner	036 202 91 315	036 202 91 77 315		yvonne.wagner@garant.de
	Martin Schmalzing	036 202 91 316	036 202 91 77 316		martin.schmalzing@garant.de
	Christian Esparus	036 202 91 319	036 202 91 77 319		christian.esparus@garant.de
	Maria Erhart	036 202 91 324	036 202 91 77 324		maria.erhart@garant.de
	Christopher Hahn	036 202 91 325	036 202 91 77 325		christopher.hahn@garant.de
KUNDENANNAHME & DIGITALE VERTRIEBE	Stefan Trüner	036 202 91 318	036 202 91 77 318		stefan.truener@garant.de
	Maria Christin Rodigan	036 202 91 321	036 202 91 77 321		maria.rodigan@garant.de
	Alexander Barthelme	036 202 91 343	036 202 91 77 343		alexander.barthelme@garant.de
	Michael Ritter	036 202 91 338	036 202 91 77 338		michael.ritter@garant.de
	Stephan Besser	036 202 91 340	036 202 91 77 340		stephan.besser@garant.de
	Ralf Sommer-Ottmar	036 202 91 346	036 202 91 77 346		ralf.sommer-ottmar.de

Kundeninformationen

„Kürzlich gab eine Kundeninformation zu den neuen Brandschutz-Türen. Wo ist die bloß?“ Ganz einfach! Aktuelle Themen, Produktneuheiten und unsere Experten-Ansprechpartner finden Sie unter “Kundeninformationen” in der MTB. Mit unseren Seminaren können Sie sich gezielt weiterbilden – das Jahresprogramm ist online einsehbar und die Anmeldung unkompliziert online möglich. Ein weiterer Service von uns für Sie an dieser Stelle: Die aktuelle, optimierte Lieferwochenübersicht für alle Produktgruppen.

Exklusiv nur mit Ihrem Fachhändler-Login haben Sie darüber hinaus Zugriff auf aktuelle Marktdaten und Trends, Prognosen und Entwicklungen, nach den verschiedenen Bereichen gegliedert. So können Sie Ihre Absatzkanäle besser verstehen und vorausschauend planen.

Webinare

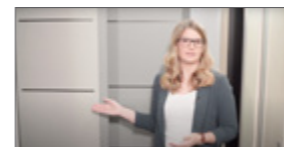
„Wie schaffen wir es neben Administration und Kundenberatung, den Nachwuchs richtig zu schulen?“ Mit unseren Webinaren kein Problem. Ihre Mitarbeiter lernen in unseren Video- und Live-Webinaren die wichtigsten Punkte rund um Türen – unabhängig von Zeit und Ort.

Mehr Infos zu den Webinaren finden Sie auf S. 91.



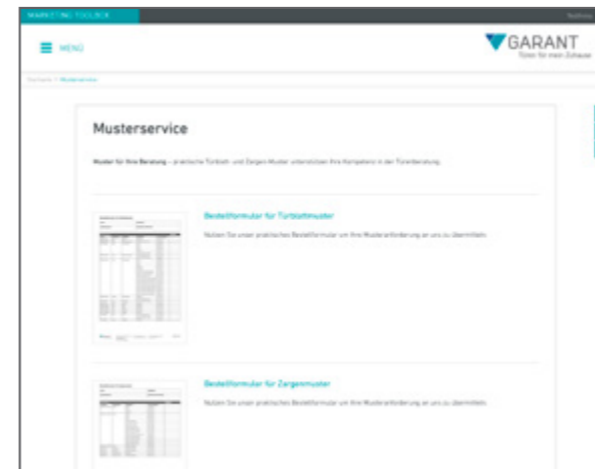


Marketing-Toolbox MTB



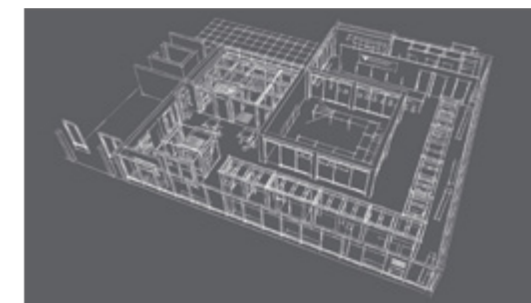
Videos

„Was bietet GARANT eigentlich alles?“ Komplexe Services für Sie ganz einfach erklärt. Auch weitere Informationen zu unserem Unternehmen und Montagefilme zu unseren Produkten sind hier für Sie abgelegt.



Musterservice

„Jetzt müsste ich ein Original-Oberflächenmuster haben.“ Schon auf dem Weg! Bestellen Sie über unsere PDF-Formulare Tür-Blatt- und Zargen-Muster. So können Sie Ihren Kunden vor Ort wichtige haptische Erlebnisse bieten.



Ausstellungsservice

„Unsere Türen-Ausstellung soll ein echter Kundenmagnet werden.“ Wir helfen dabei! Denn eine moderne Ausstellung zu konzipieren, frisst Zeit und braucht Know-how. Wir unterstützen und beraten Sie gerne dabei. Wir unterstützen und beraten Sie gerne dabei. Vom Aufbau bis zur Realisierung stehen wir Ihnen persönlich, aber auch mit Broschüren, Flyern und Planungs- und Ausstellungssystembeispielen zur Seite.

Mehr Infos zum Ausstellungsservice finden Sie auf S. 107.

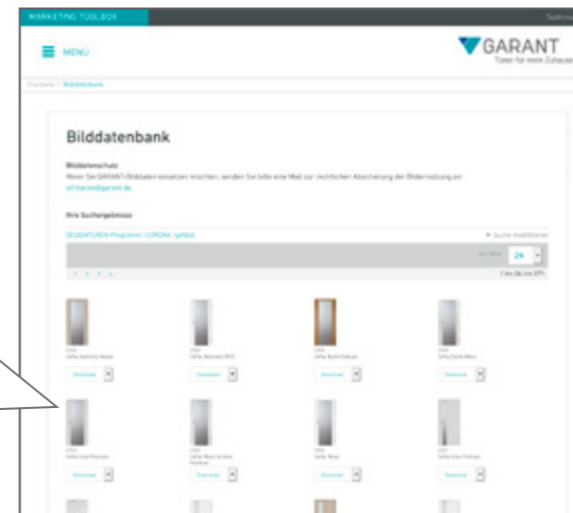
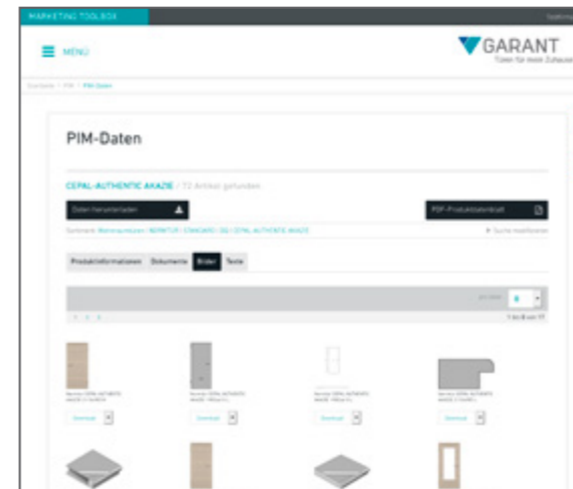


Kalkulationsprogramm

„Wo ist die Update-CD vom GARANT Kalkulationsprogramm?“ Die brauchen Sie nicht mehr! Alle aktuellen Preise auf einen Klick ohne langes Suchen. So können Sie schnell und sicher Angebote kalkulieren.

Bilddatenbank

„Ich will Türen verkaufen und nicht Bilder suchen!“ Schnell den Durchblick mit unserer Bilddatenbank: Über 5.000 Ambiente-, Produkt- und Detailbilder warten hier auf Sie. Dank der Suche mit zahlreichen Filterfunktionen finden Sie schnell und unkompliziert die Daten, die Sie benötigen.



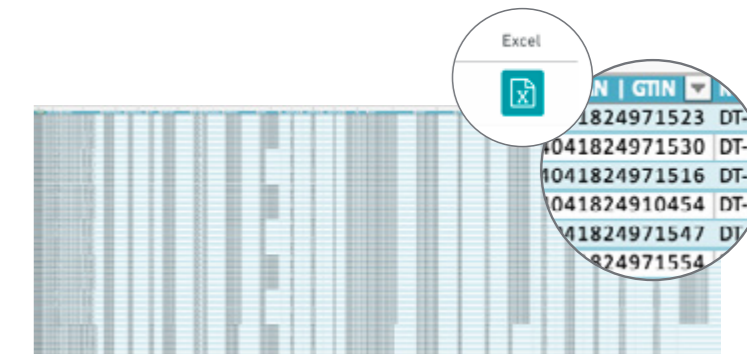
PIM – Produkt-Information-Management

„Eine eigene Broschüre zu machen, bedeutet immer viel Arbeit. Erst einmal mühsam alle Daten zusammen suchen.“ Das hat ein Ende! Denn aktuelle Bilder, Texte und Artikeldaten für Ihre Werbebroschüren und -flyer liegen in PIM für Sie bereit. Oder laden Sie sich die Daten ganz einfach in Ihren Online-Shop und nutzen sie für Mailings.

Mehr Infos zu PIM finden Sie auf S. 25.

Artikeldaten

„Artikelpflege, das bedeutet: Nummern eintippen.“ Ab sofort nicht mehr! Sämtliche Artikeldaten stehen Ihnen als Download in verschiedenen Dateiformaten zur Verfügung.





Ausschreibungstexte

„Wie formuliert man das gleich nochmal?“ Immer auf den Punkt: Zu jeder Tür finden Sie in der MTB den aktuellen Ausschreibungstext. Mit nur wenigen Klicks können Sie ihn konfigurieren, als GAEB-Datei herunterladen und ganz einfach in Ihre AVA-Software importieren.

Mehr Infos zu Ausschreibungstexten finden Sie auf S. 69.

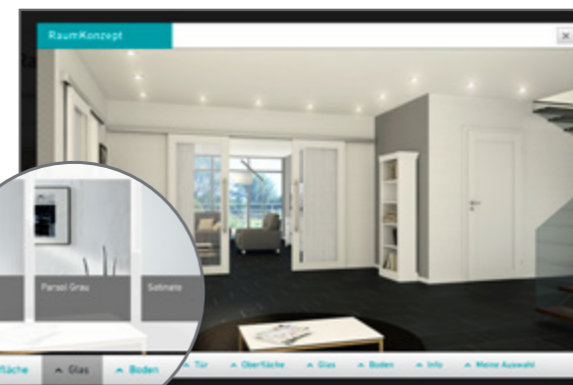
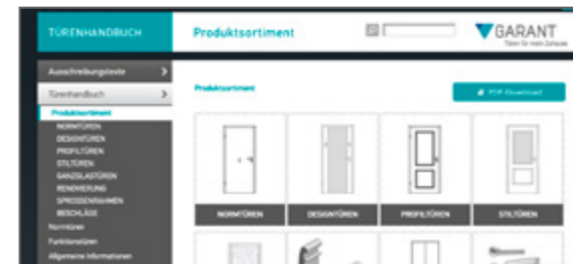
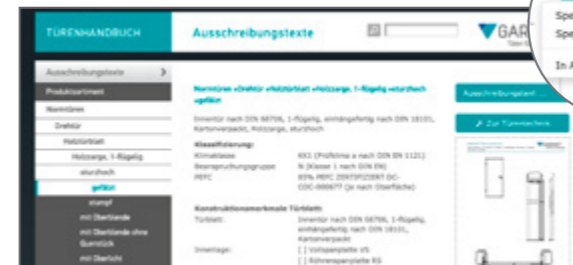
Türen-Technik im Türenhandbuch

„Der Schreiner fragt nach Glasmaßen und Prüfzeugnissen. Woher soll ich das wissen?“ Neben praktischen Bestellvorlagen zum Download, gibt es Checklisten, Montageanleitungen, Zertifikate, Glasmaße, Konstruktionsmerkmale von Funktions-Türen und einfach alle Informationen über unser Produktsortiment.

Mehr Infos zum Türenhandbuch finden Sie auf S. 59.

RaumKonzept

„Man kann nicht alle Varianten in der Ausstellung haben.“ Die ganze Vielfalt im GARANT Raumkonzept für Sie! Wählen Sie im Konfigurator die benötigten Spezifikationen, wie Tür-Art und Oberfläche. Das Tool zeigt das Zusammenspiel der Tür-Programme im ansprechenden Raumambiente. So gelingt gezielte Beratung.



Tools, Services, Informationen – alles, was Sie im Türen-Büroalltag brauchen

Die GARANT Marketing-Toolbox ist ein einzigartiger digitaler Werkzeugkasten, auf den Sie, als Fachhändler für Türen, jederzeit und von überall zugreifen können. Das kompakte Online-Nachschlagewerk vereinfacht für Sie administrative und planerische Prozesse und bietet Unterstützung bei der Kundenberatung. Sparen auch Sie viel Zeit und machen Sie sich das Leben leichter.

Entdecken Sie jetzt die praktische GARANT Marketing-Toolbox.

Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Ulf G. Hacke
✉ ulf.hacke@garant.de



GARANTDIGITAL

SmartDOORS

garant-digital.de/#/smartdoors





SmartDOORS

vereinfachen den Alltag

Sie planen zum Beispiel einen größeren Wohnkomplex? Dann überzeugen Sie sich von den praktischen SmartDOORS-Lösungen, die Ihren und den Alltag Ihrer Mieter einfacher machen.

Ein Schlüsselverlust kann sehr kostspielig sein. Schlüsselübergaben sind Zeitfresser und illegale Schlüsselkopien mehr als unerfreulich. Den Paketboten mal wieder verpasst und in der langen Schlange in der Post anstehen: Sie und Ihre Mieter kennen diese Probleme?

All diese Unannehmlichkeiten gehören mit SmartDOORS der Vergangenheit an! Sie und Ihre Mieter profitieren. Zusammen mit dem KIWI-Portal kann die Haus-Tür einfach mit Smartphone, Tablet oder PC aus der Ferne bedient werden. Die Paketzustellung zum Beispiel kann problemlos über den Hauspostraum stattfinden.



SmartDOORS-Lösungen machen unseren Alltag einfacher

SmartDOORS-Lösungen machen unseren Alltag einfacher. Sie ermöglichen es, die Haus-Tür einfach mit Smartphone, Tablet oder PC aus der Ferne zu bedienen. Die Paketzustellung zum Beispiel kann problemlos über den Hauspostraum stattfinden.



Das KIWI Portal - Eine Plattform für alle Objekte einer Wohnbaugesellschaft

Das KIWI Portal ist eine Plattform für alle Objekte einer Wohnbaugesellschaft. Es ermöglicht die Verwaltung von Objekten, die Zuweisung von Mitarbeitern und die Kommunikation mit den Mietern.



Ein Gesamtsystem aus einer Hand - Zusammenarbeit über Systempartner von ARBONIA

Ein Gesamtsystem aus einer Hand - Zusammenarbeit über Systempartner von ARBONIA. Das KIWI Portal ist ein zentrales Element des SmartDOORS-Systems und ermöglicht die Verwaltung von Objekten, die Zuweisung von Mitarbeitern und die Kommunikation mit den Mietern.



Ein verlorener Transponder kann ganz einfach sofort gesperrt werden. Ein Schlüssel wird nicht mehr gebraucht.

Datenschutz gewährleistet

Wohnungsbaugesellschaft, Mieter und Dienstleister erhalten selbstverständlich unterschiedliche Rechte im System. So sind Sicherheit und 100 % Datenschutz gewährleistet.

Profitieren auch Sie als Händler

Werden Sie Vorreiter in der Digitalisierung! An das System sind mittlerweile erfolgreich über 65.000 Wohneinheiten angeschlossen.

Da SmartDOORS in Deutschland ausschließlich über die Systempartner (Fachhändler) von PRÜM und GARANT vertrieben werden, können Sie Kunden langfristig an sich binden. KIWI unterstützt aktiv beim Vorverkauf des Gesamtsystems. Dazu gehören neben SmartDOORS, das **KIWI Portal** sowie **KIWI Smart Entry**.



SmartDOORS

Die drei SmartDOOR Varianten

SmartDOOR – Eco

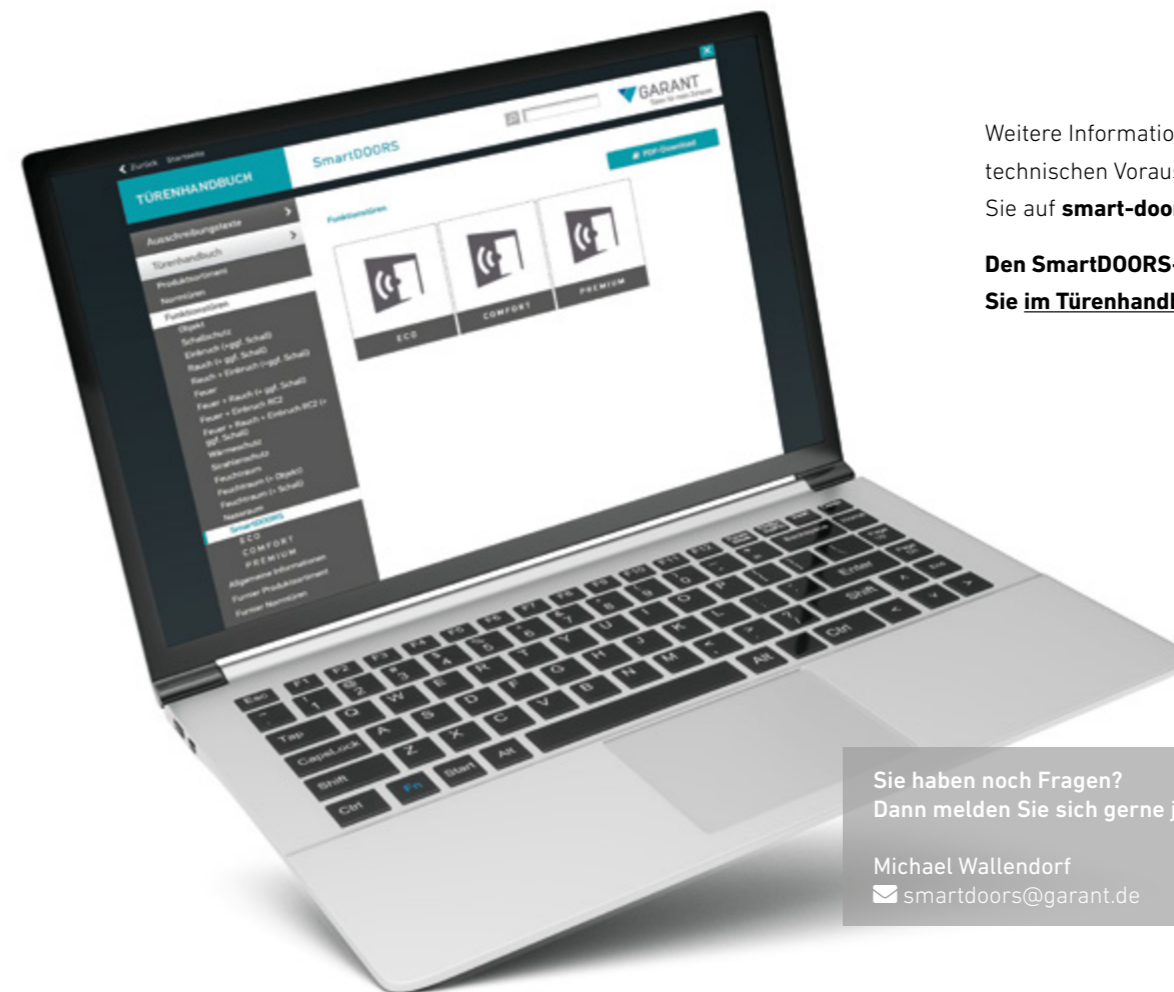
Hier wird ein Batterie betriebenes Einsteckschloss eingesetzt. Die Tür beinhaltet eine Panikfunktion, Selbstverriegelung und Klimaklasse 3.

SmartDOOR – Comfort

Bei dieser Variante kommt ein elektrifiziertes Einsteckschloss zum Einsatz. Sie bietet Einbruchschutz, Panikfunktion, Selbstverriegelung, Schallschutz (- /1 /2 /3) und Klimaklasse 3.

SmartDOOR – Premium

Für erhöhte Ansprüche beim Einbruchschutz eignet sich die Premium Variante, denn sie verfügt über ein elektrifiziertes Motorschloss mit 3-fach-Verriegelung. Sie erfüllt Einbruchschutz, Panikfunktion, Selbstverriegelung, Feuer-/Rauchschutz, Schallschutz (- /1 /2 /3 /4) und Klimaklasse 3.



Weitere Informationen, wie zum Beispiel welche technischen Voraussetzungen notwendig sind, finden Sie auf [smart-doors.de](https://www.smart-doors.de)

Den SmartDOORS-Konfigurator von GARANT finden Sie im Türenhandbuch.

Sie haben noch Fragen?
Dann melden Sie sich gerne jederzeit:

Michael Wallendorf
✉ smartdoors@garant.de





Unsere GARANT-Digitaltools

GARANT TÜREN UND ZARGEN GMBH

OT Ichtershausen
Garantstraße 1, Gewerbepark Thörey
99334 Amt Wachsenburg

T +49 (0) 3 62 02/91-0

F +49 (0) 3 62 02/91-150

E service@garant.de

I www.garant.de



**Showroom
Partnerkonzept**



**Schreiner
Websiteservice**



DOORIT



**BIM – Building
Information Modeling**



**PIM – Produkt-
Informationen-Management**



Webinare



DIETÜR – Türentool



3D Rendering



**Elektronische
Geschäftsprozesse**



**3D Ausstellungs-
planung**



**Digitales
Türenhandbuch**



Marketing-Toolbox MTB



**Digitale
Ausschreibungstexte**



SmartDOORS